

新零售软件分销商城系统开发定制源码商业模式设计

产品名称	新零售软件分销商城系统开发定制源码商业模式设计
公司名称	人人有站源码工厂软件开发公司
价格	.00/件
规格参数	软件开发:商城开发公司 APP开发:分销商城系统源码 小程序开发:人人有站商城系统开发
公司地址	广东董技叔软件开发公司源码工厂（技术服务全球）
联系电话	4009968398 18566226936

产品详情

董技叔分销模式新零售商城系统开发，说起新零售分销商城系统开发这个模式已经是非常普片了，但模式千千万，每一家企业都可以拥有一套属于自己的分销模式来构建商业体系，分销模式在小程序里依旧是主流，一味套用传统的分销模式并没有什么特色，董技叔软件开发公司来给大家分享一个新零售分销模式。该模式适应于大部分做C端的实体产品，如服装，鞋帽，电子产品，礼品，私人定制类产品等均可导入该分销商城模式，具体分销模式如下。

分销商城系统开发商业模式创作人董技叔

1. “我的钱包”不可直接提现。如果需要提现需要给总公司申请。比如客户预存资金，也就是充值进账户的资金，可以提现，但需要申请。该机制主要是避免用户充值获得权益及优惠后提现造成的损失。

2. “我的佣金”可直接提现。且“我的佣金”可以直接转账到“我的钱包”。佣金即会员代理获得的下级佣金。作为代理人通过自身努力获得的佣金，理应具有提现能力。

3. 所有的消费只能从“我的钱包”里面扣钱。如用户想通过赚取的佣金买商城内的商品，可先将部分佣金转入钱包购买，同时避免提现后再充值的麻烦。

4. 会员的充值金额和返现金额直接存入“我的钱包”进行消费。

5. 代理身份：分3个角色，即合伙人（例：“预存1万元即可成为合伙人”，具体金额可根据行业调整），VIP会员（例“充值1100元成为VIP”，金额可根据行业调整），普通会员，即直接消费零售群体，可通过预存升级。

6. 门店或个人合伙人加盟费1万元，此1万元相当于产品的预付款，可直接用于后续的产品消费。加盟费直接存入合伙人账号的“我的钱包”里面用于后续商城消费，相当于批发的客户群，享受合伙人的产品提货价与福利。

7. 合伙人 A 推荐下一级合伙人 B, 合伙人 A 可获得预存款返

10% (1000元) 到 “ 我的佣金 ” 账户里面 , 返利比例可根据行业调整。

8. 当下一级合伙人 B 推荐再下一级合伙人 C 是 , 合伙人 B 可获取返现金

10% (1000元) 到 “ 我的佣金 ” 账户里面。但是合伙人 A 不会从此获取返现。也就是 , 合伙人推荐合伙人返现10%的佣金 , 直接接推荐合伙人。模式合规化才能让分销小程序机制过审。

[向董技叔APP开发公司提问](#)

[向TA发起付费咨询](#)

[问一问](#)

[查看](#)

9. 合伙人 A 推荐 VIP 会员 a(充值 1100 元-我的钱包) , 合伙人 A 获取

100元现金返现到 “ 我的佣金 ” 账户 , VIP 会员获得 60 元的现金返现 , 和充值金额一起直接

到 “ 我的钱包 ” 账户。并且 VIP 会员 a享有所有 VIP 会员的产品提货价与福利。

10. 合伙人 A 推荐的直接 VIP 会员 a 所有在商城里的实际消费金额，均可提取

10%的佣金到“我的佣金”账户。形成长期受益，合伙人的动力来源实现自动化推广。

11. VIP 会员 a 推荐 VIP 会员 b, 双方均可直接获得 60 元现金券到“我的钱包”账户。

12. VIP 会员 b 也将隶属于合伙人 A 的旗下会员，VIP 会员 b 在商城消费的所有实际金额，合伙人 A

都可提取1%的佣金到“我的佣金”账户。

13. 合伙人 A 推荐了 VIP 会员 a, 再 a 推荐了 VIP 会员 b, 后有 b 推荐了 c, c 推荐了 d, d

推荐了 e, ... 以此类推，如果 VIP 会员 e 后续升级为合伙人 e, 那合伙人 e

将隶属于合伙人 A 的直接推荐合伙人并享有合伙人相关权益。若 VIP 会员 b 优先于 VIP 会员 e

升级为合伙人，那么合伙人 e 将直接隶属于合伙人 b, VIP 会员 cd 也将隶属于合伙人 B, 而不直接隶属合伙人

A. 但是合伙人 b 会直接隶属于合伙人 A. 如 VIP 会员 a 一直未升级则一直隶属于合伙人 A。

14. 一级合伙人可从旗下 2-11 层的合伙人所属的 VIP 会

员的实际消费金额中提取1%的佣金。且合伙人“我的团队”里面只能看到旗下 2-11 层的合伙人及 VIP

会员的相关资料。

15. 合伙人用“我的钱包”账户购买任何产品，都可直接获取10%的佣金返现到“我的佣金”账户。

108个行业商城模式解析

综上所述新零售分销商城系统开发商业模式相对机制不复杂，会员用户也容易理解，属于2级分销+团队奖励机制，也是目前比较流行的商业模式，众多小程序与APP均导入该分销模式运作，作为操盘手或者创业团队长，不妨可以研究下该模式来融入实体经济，帮助线下实体店实现互联网+新零售的商业体系。

如您有更多商业模式欢迎留言与董技叔共同探讨。