

# 天猫家电入驻平台，天猫的入驻流程介绍

产品名称	天猫家电入驻平台，天猫的入驻流程介绍
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

天猫家电入驻平台，天猫的入驻流程介绍小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

猫享入驻的条件，根据你选择的入驻方式不同而有所变化。

一种，也是绝大多数代入驻服务商所采用的入驻方式，就是通过联系猫享客服，获取入驻入口，然后以自荐的方式提交入驻申请。

这个方式，要求你线上销售额满500万，线下销售额满1000万，满足这个基础要求后，才有资格。但成功率，很低。

所以，很多自荐服务商就会对商家提出“实力商家优先吃肉”的要求。

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

所以，不用在意品牌影响力的问题，不用在品牌影响力上面花钱。

走自荐，就是碰运气。商家自己用心提交，成功率比找那些自荐服务商还要高得多。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

## 2、线下年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

关于入驻天猫经常会遇到的品牌影响力的问题，在这里，我只想说：

大家不用去过多在意品牌影响力的问题，因为这只是天猫拒绝你的说辞而已，并不是真正的原因，不然为啥还会有这么多新品牌入驻成功呢？更加不要去听某些自荐服务商的，去按照他们说的去弄什么提升品牌影响力的套餐，那没有任何作用，耽误时间浪费钱。

走自荐的方式入驻天猫，才需要用到PPT运营方案，运营方案的作用就是让审核的小二了解你的情况，同时说服小二给你通过入驻的机会。因此，像我们这种直接与小二合作，由小二直接审核资料的服务商，就不需要用到PPT运营方案，更加不用去考虑品牌影响力的问题。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

入驻天猫，除了自荐的方式外，还有渠道入驻的方式。渠道入驻，说直白一点，就是直接人工干预。因此，对于资料的要求就比自荐的要求少许多，只需要有简单的基础资料即可，没错，有这些即可：天猫家电入驻平台，天猫的入驻流程介绍