

荆州企业网络营销公司

产品名称	荆州企业网络营销公司
公司名称	湖北速播网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	湖北省荆州市荆州开发区金源世纪城A区11栋1203号
联系电话	19971381880 19971381880

产品详情

如果您想要做好【网络营销和抖音】，可以直接联系我们。

网络营销模式1，网络销售模式适用于服装、电子产品、食品、日用品、化妆品等快速销售行业，一般来说，这些类别一般是单一品牌或几个品牌，这些品牌或制造商可以直接利用网络销售，也可以进行网络分销，招募小卖家或商店进行网络代理销售。现在淘宝、天猫、京东等电子商务都是这种模式的成功典型。许多中小型卖家聚集在这些平台上，这是典型的网络营销方式之一。

网络营销模式2，品牌推广模式一般面向大众群体，网站可能对这种模式不太重要，有些甚至不需要网站。其主要目的是通过网站传播品牌价值，辅助线下销售。大众消费品企业一般都适合这种模式。例如：汽车制造商，的王老吉典案例等。由于企业自身的考虑或在线交易困难，他们将网络视为媒体，而不是电子商务平台。他们主要通过门户广告、互动活动、主题炒作或博客、SNS、微博等工具和方法来扩***影响力。

网络营销模式三、线上沟通+线下交易，一般来说，提供中介服务、直接服务和大宗工业品销售采购的传统企业属于这类。基本上，这类服务很难直接在线交易，需要多次沟通或离线沟通。

网络营销模式四，招商加盟和批发一般来说，初依靠连锁特许经营，代理批发渠道提供商可以在网络的帮助下获得更快的发展。该模式的核心是网站。网站的销售能力和客户体验决定了最终的转化率。当然，网站推广和离线访谈的销售也是一个关键环节。该模式的网络沟通策略：一是基于搜索引擎，二是寻找目标客户圈积极沟通和推广，三是在行业平台或B2B平台的帮助下。无论哪种网络营销模式可以帮助企业拓宽产品销售渠道，企业都应根据自己的特点选择合适的网络营销方式。只要定位准确，操作，就可以大大提高网络。那么，进行网络营销的方法有哪些呢？

步：B2B平台营销(阿里巴巴、慧聪、马可波罗等1000多个平台)

为什么要通过这些平台发布你公司的产品信息？因为这些平台的权重很高，用户体验很高，B2B平台有很多用户，数百万，数千万，我们发送这些信息，让客户，通过平台内部搜索你，重要的是，我们通过这些平台，发送信息，可以把产品关键词放在百度主页上，你现在在百度搜索“纱布”关键字、纱布制造商、河北纱布、保定纱布、漂白纱布、桥方纱布等，百度主页上有太多的关键词，我们就是这样排名的，一个关键词搜索结果有多个排名，这大大提高了曝光率和点击率。

第二步：信息平台营销(58、赶集、易登网等)

通过这些平台发布你公司的产品信息，我相信各位都逛过58同城、赶集、易登网等类似的网站，这些平台流量很高，也可以让客户通过58内部平台找到你，终目的是让产品关键词在百度主页上，增加曝光率，产品度。

第三步：视频营销(56、优酷、土豆等)

视频营销的影响是大的通过视频，可以展示公司的具体情况和产品的介绍，让客户进一步了解你，视频不是简简单单做个视频传上去，也一样通过关键词在百度主页上，通过视频，把你公司的新一面展现出来，包括我自己的公司网站和主要平台与我们的转换率大量相关视频，这样，客户可以通过文本内容了解，也可以通过视频了解。

第四步：互动营销(百度知道，天涯问答，SOSO问答，爱问等)

相信这里的每个人都知道百度知道，在这些平台上，通过问答实现良好的声誉营销，可以实现公司的良好形象，用这种方式做互动营销，百度知道这样的关键词也可以在百度主页上，因为这是百度自己的产品，排名会更好。

第五步：论坛营销(阿里商人论坛、新浪论坛、天涯论坛、百度贴吧等)

论坛的流量很大，以天涯为例。天涯就是这样为自己做广告的。有远见的人都在天涯。因此，我们是否应该去这些地方发帖，让更多的人了解你公司的产品，就是不断在这些行业论坛上发帖，提升你公司的形象，增加你的浏览量和声誉，让更多的人了解你，爱上你的产品。需要注意的是，我们应该“两心”和“三不”：仔细发帖，真诚回复。没有政治，没有淫秽，没有广告。