wifi分销商开发的小程序

产品名称	wifi分销商开发的小程序
公司名称	锦江区故藏天下网络科技工作室
价格	9.90/1
规格参数	
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

wifi分销商开发的小程序

来到商家门口先问老板

"店里有没有WiFi网络"

如果没有就不要浪费时间

建议去老板比较年轻的店铺进行推广

1

推广话术案例一

拓展员:老板有没有WIFI

商家:有

拓展员:你知道店里的Wifi能挣钱吗?

商家:不知道

拓展员:现在咱们这个小程序扫码就可以直接连WiFi,非常方便而且还能带来收益。

以前咱们店里的顾客链接WiFi是直接输入,输入半天不方便,容易出错,你给他讲还费时。

(拿出准备好的空码)

现在咱们只需要扫这个码就可以链接WiFi

顾客每扫一次你都有一笔1毛的收益

你看其他商家流量稍微大点

一个月三四百,一两百

(拿出准备好的图给他看)

我帮你设置下后台,一分钟就好。

团长账号邀请商家分成比例设置33%

拓展员账号邀请商家分成比例设置50%

具体分成比例也可根据自己运营情况决定

有空码的拓展员注意:

先在你的后台生成邀请商家的二维码,让商家先扫你的邀请码开通商家权限,然后用商家微信再扫空码绑定WiFi信息,信息绑定以后扫码测试是否可以连接WiFi,测试完毕贴在墙上就可以了。

2

推广话术案例二

拓展员:老板店里有没有wifi?

老板:有的

拓展员:我们是做wifi升级的,我们可以帮你升级店里wifi。升级后在你手机会有个后台,你自己生成个一个wifi码,每张桌子或者每个房间贴一张,这样到你店里面消费的顾客他们微信扫码就能连接,不用输,他们每使用你都会有几分几毛不等的补贴。

老板:这个钱哪来的?

拓展员:顾客每次扫码用你wifi的时候看几秒钟就可以连接使用,然后腾讯给的费,几分几毛不等,这个wifi升级以后呢,你还能在你后台给你店铺做,活动促销。

老板:你这个安全不?

拓展员:老板用的是你的wifi,这个肯定安全。

尽量设置完成后就贴上,收益第二天就显示,不然商户后面他一忙就搞忘了,或者觉得没搞头就不贴了 ,白白浪费。

这里需要注意:在测试的时候,如果手机事先已经连接Wifi了,要去手机设置里面忘记网络,再扫二维码才能连接。

推广注意事项-这里很重要

· 自信 ·

这是至关重要的一个方面。不要把自己成推销的,也不要低姿态。这是个长期的工作,尤其对没有资源和销售经验的人来说,需要有个熟悉产品功能、熟悉行业、熟悉话术的过程,不断地总结经验、磨砺自己。

熟悉亮点。

不要给商家说那么多的专业术语、专业词汇。商家只想知道我们的小程序能干什么?能给他带来什么? 我们只要能给商家讲明白咱们项目的核心功能就行,不要讲太多,否则商家易晕菜。

安全问题。

咱们只是提供一个连接方式,不获取商家和顾客的任何信息。且我们的程序都是经过腾讯安全管家检测 并且备案的,告诉商家我们做的是一手项目,收益结算也是微信一手给咱们结算,不存在任何不安全因 素。

. 心态.

不要被负面情绪左右。做我们这个事情,没有资源的话,就是跑量,量中求质。一定要相信下一家是的 ,这一条至关重要。切不可因为一家失利就丧失信心,坚持下去就是胜利。

· 找熟人 ·

正式跑新商家之前,先找熟人的店完整的走一遍流程,自己熟悉了才好给其他商家介绍我们的小程序。 做几个**案例,跑新商家才会少走弯路。

- 1:无需询问手动输入、方便顾客,节约顾客及商家的时间成本减少误会
- 2:店铺可通过用户扫码连接WIFI获取门店收益

知道这些优势之后就要像商家介绍我们的产品,让商家知道链接WiFi就能赚钱是什么原理

用户(顾客)到店之后扫我们提供给商家的 WiFi码,会弹出,看完之后才能连接 WiFi,当然这个是腾讯的,所以都是绿色健康的,放心推广用户看完之后就有收益了,并不需要点击,但是如果用户点击的话,你的收益会更高。

简单来说就是咱们之前到店里面吃饭的时候需要连接

WiFi,以前是问服务员或者看贴纸上的,然后输入,那么我们现在只需要扫我们给商家提供的 WiFi 码即可自动连接,只要扫码我们就有收益,商家也会有收益,比例是自定义设置的。

*常见的就是商家问题

老板:你这个安全不?

你:老板用的是你的wifi,这个肯定安全。咱们只是提供一个连接方式,用得还是原来的无线网络。我们做的是项目,结算也是微信给的,如果要是骗子不安全,我就不可能大大方方的来到你店里站在你面前了,现在微信都是实名制,没有人敢乱来。

进门开场白参考;进门:老板你好,你店里有没有wifi?

老板:有的

你:你看我们是做免费wifi升级的,我们可以帮你升级店里wifi,升级以后呢,你在你手机会有个后台,然后你自己生成个wifi码桌子或者每个房间贴一张,这样到你店里面消费的顾客他们用你wifi只要扫码就能连接,不用输,他们次有效扫码连接都会有的腾讯给的补贴收益。

谈话过程中的重点把握如何建立信任;本项目特点不需要商家出一分钱,另外还可以带来一点收益,老板犹豫点更多的来源于不信任;如何消除不信任呢,可以带上程序的营业执照以及自己的身份证明,然 后不管能不能成功说服,都要加个微信。

如果有想自己当老板,想成为青提WiFi一样的操盘者,请联系麒麟小程序

项目很简单,操作也很简单,单次收益不多,这是一个积少成多的推广项目,祝大家地推顺利,财源滚滚!看到这里很多老板已经看到商机了,那么我们怎么才能定制一款这样的小程序呢,这里小编推荐一家开发软件公司,"麒麟小程序开发"qlxcxkf很多年了,有很轻大的实力,并且售后服务很好,小程序后期的维护和更新也非常的及时,是一家很不错的软件公司。小编身边的很多朋友都是在他们家定制的小程序。好啦,祝各位老板财源广进。