

南通关于助力新生态的链动2+1—微三云梦龙

产品名称	南通关于助力新生态的链动2+1—微三云梦龙
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

再好的产品也要有好的模式才能让其扎根于大众，现如今获客成本越来越高，随着信息时代速度的加快，商业模式一个接着一个层出不穷，有没有不会过时的模式？当然！链动2+1快速裂变，带着你的产品，快速穿梭于大众之间。微三云梦龙

链动2+1模式：

客户A购买199元套餐包成为“合伙人”；

A推荐了朋友B1,B2也购买了199元套餐包，则A可得100+100的佣金，且A升级成为“老板”；

B1,B2分别也推荐了两个朋友成为“合伙人”，C1,C2,C3,C4；

A获得每个B等级旗下合伙人的见点奖：50元*4；

B1,B2分别获得200元的直推奖，如果C再发展合伙人，与A无关，*高跨两个等级。

这就是我们所说的链动2+1模式，简单并且好操作。这样的模式，和传统分销相比看似差不多，但规避掉了传统分销很多弊端。

首先传统分销的等级名称太过商业化，是消费者抗拒、反感的主要原因，消费者是不愿意因为一点分佣而消耗自己的人际关系，但是在链动2+1里，我们把“分销员”的身份，转变成了“合伙人”、“老板”或者其他比较有性格色彩的名称，而且名称可以自定义，可以根据自己的行业特色去做多元化的转变，比如美业的可以换成“美丽代言人”、消耗品行业可以用“**带货官”等名称，增加趣味性的同时，也

能让消费者更容易接受，感受到被尊重。

其次，传统分销的等级总是很繁琐，链动2+1的模式将等级简约化，把奖励多元化，使得消费者也更容易操作，我们等级的名称、等级的层级数量、以及等级所享有的分佣比例，都是可以自定义的，灵活变通的，任何行业都可以在这个模式基础上进行个性化的设计，只有合适的模式才能出效果。

本期由小编：微三云梦龙为大家带来链动2+1的解析。

再讲链动之前咱们先了解一下旧的代理模式有多少缺点

传统的招代理模式：（妖漆衫，扒扒妖，舞遛兒舅嗣）

无固定收益—能赚多少钱不确定。

上级给不带下级实际上的帮助

代理难招

区域的限制

门槛高

级别太多难晋级

因为传统的方式给不带代理想要的，他们能得到的不明确，所以裂变速度很慢，所有就有了咱们今天的链动2+1.微三云梦龙

链动2+1：

身份：代理 老板 合伙人

优势： 门槛低 晋升容易 收益明确 快速裂变

奖励：直推奖100 见点奖200（成为老板后）

逻辑：去二留一，走人留人

当一个代理推荐两人成为老板，那么**，二条线贡献给上级，自己留下第三以及后面的线。

代理好处：

直推奖励

见点奖励

平级奖励（收益的10%）

推三人可回本

赚第三条线的钱N个200以及N个20（妖漆衫，扒扒妖，舞遛兒舅嗣）

至于合伙人是为了大家的复购，活跃平台，当达到条件购买礼包成为合伙人便可以获得平台百分比的收益。

本期分享到此结束！预知更多模式解析，软件系统细节，请关注，点赞，收藏以防迷路。微三云梦龙为你的电商之路保驾护航！