

河南胜华电缆集团郑州分公司

产品名称	河南胜华电缆集团郑州分公司
公司名称	河南胜华科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区金水路浦发国际
联系电话	18337121188 18337121188

产品详情

马上元旦了，距离过年也快乐，现在各行各业都进入了收款模式，对于有欠款的客户，开始催促回款，电缆行业更是如此，欠款金额一般都比较大，*后的一个月，收款比业绩更重要。

ZF都开始主动还款了，你还要等到啥时候？

今年4月，CZB印发通知，要求建立清欠台账，摸清欠款底数。随着督促力度不断加大，清欠工作总体进展顺利。CZB经济建设司调研员王明臣说：“截至11月底，CZB监管企业总体清偿进

度98%，按照有关清欠单位的清偿计划，年底前无分歧欠款基本可以清零。”

12月19日，召开媒体通气会，截止到11月底，全国各级部门和大型国有企业共偿还拖欠民营企业中小企业账款5800多亿元，即将完成今年清欠目标任务。

亲爱的客户，不要把欠款当做一种权利。胜华电缆郑州经销处

之所以有欠款，是供货方基于对客户的信任，为了帮助客户减缓资金压力，进行的一种赊账行为，能否信任你，决定着供货方能否赊账给你，赊账金额的大小和时间，基于对你的信任程度。

自古以来，赊账是供货方的一种让步，促使双方互利共赢，从来都不是客户的一种权利，很多客户认为买电缆，不留点尾款，不欠个十天半个月，都觉得自己亏得慌，这是大错特错。

有买就有卖，有欠就有还，在年底依然不想还清的客户，其实是在破坏双方的合作关系，是在消耗供货方的信任。

年底欠款的压力，等于平时的2倍！

根据大部分企业制定的政策，年底是一个考核的节点，是做总结的节点，很多销售的绩效，都跟年底能否完全回款有很大的关系，压力远远大于平时，当初你的供货方信任你，给了你账期，到年底如果不能及时还款，将会给对方造成很大的麻烦。

做生意都不容易，不应该拿别人的钱过年...

咱们中国人做生意，讲究细水长流，不光对客户要足够的真诚，足够的信任，做长期的生意，对自己的供货方，同样也应该如此。

过去的2019年，电缆行业的生意不好做，大家有目共睹，利润降低，竞争激烈，如果你的供货方愿意卖给你，还给你欠款账期，那你应该感激他。

不拿客户的信任开玩笑，不拿供货方的货款过年，是每个生意人都该坚持的底线，如果明年我决定停止对你供货，不是嫌弃赚的少，不是嫌弃单子不好，而是今年的货款你没有结清。

共勉！

对于年底回款的话题，昨天在知缆堂的社群进行了讨论，大家都发表了自己的看法，你可以扫描下方二维码，免费关注知缆堂社群，查看详细内容，也可以查看以前聊过的话题精选。

以上信息来自河南胜华电缆郑州办事处整理！