



????????????????????????????????????????????????????????????????????????????????????

有过自荐入驻天猫经历的商家，绝大多数被驳回的理由，都是“品牌影响力不够”。那么，入驻天猫，品牌影响力不够怎么办？

有一些自荐服务商就跳出来说：品牌影响力不够，找他们可以通过包装提高品牌影响力，同时他们做的运营方案更加靠谱，入驻天猫的成功率更高。

事实果真如此吗？当然不是。

成功率高的方式，就是通过有天猫小二关系的服务商提交入驻。这个原理大家也都想的清楚，只不过大家困惑的是：怎么找到真正的具有天猫小二关系的服务商呢？

这个看商家自己来分析判断了，文案具备复制性，有太多自荐服务商复制我的内容。

真正的小二入驻的服务商，不需要考虑品牌影响力，不需要运营方案，而且商家的资料只要是干净没有提交过的话，就可以做到坐等下店。

所以，天猫代入驻的几率高不高？如果你选择了真正的具有天猫小二关系的服务商，那成功率自然就是高高的。

没有20家实体连锁店，就没办法入驻天猫大药房旗舰店吗？

其实是可以的，但如果是通过自荐的方式，也就是通过客服口子提交资料，没有内部人辅助的话，肯定是没法入驻的。

通过客服口子提交资料有什么不好影响吗？

负面影响其实挺大的！

关于天猫入驻绕过机审的情况，走自荐提交入驻申请，机审这个环节是无论如何也没法绕过的，这也是为何某些回复中直接明确表示：“机审是没法绕过”的原因，因为他们做不到。天猫宠物怎么入驻，天猫入驻初审没通过