

产品滞销即将倒闭，转换思路一年销售80万套，模式值得借鉴

产品名称	产品滞销即将倒闭，转换思路一年销售80万套，模式值得借鉴
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

真实案例，值得借鉴。市场大环境和疫情的原因，今年倒闭了许多工厂，特别是加工式作坊，没有产品设计能力，就等于没有竞争力，在倒闭浪潮中可能是第一波要关门的企业。许多老板们都说，今年的生意是真的难做，等收到下一批款之后，就把工厂关了。有些工厂剩余库存没办法处理，只能当废品卖掉。越是到关键时刻，就一定要打通新的销售渠道，今天我们以一家五金加工厂为例，主要生产厨房用具，选择的海外出口平台是亚马逊跨境电商。

老王的加工厂也是在倒闭的边缘，在之前也尝试过很多种销售渠道，包括在国内开设网店线上销售，但是状况一直不是很好，一些卖家的产品比他们的出厂价还要低，根本没有竞争力。在尝试了一段时间后选择了放弃线上渠道。在找到我们评估海外市场之后，我们看中了他生产的一款产品，就是土豆泥捣碎器。这种产品在国内完全没有销售市场，但是在海外，土豆泥是海外家庭餐桌的主食，和我们的大米一样。早些年厂家也把产品放到淘宝上去运营，但是销量很一般，一年出货量不到200件，销售价在75元。

我们在搜寻了国内所有网店之后，发现这款产品的销量普遍不高，制造商全国不超过3家，老王的工厂就是其中之一。在经过前期考察之后，我们觉得这款产品如果放到亚马逊跨境电商销售，一定会获得不错的销量。在说服了老王以亚马逊跨境电商为出口点后，我们着手打造爆款。

在经过一年的经营之后，老王的这款产品已经成为了亚马逊跨境电商平台土豆泥挤压器排名第一的卖家，全年累计销售工具80万套，这一款产品就可以给老王的工厂一年带来2千多万的纯利润。俗话说，树挪死，人挪活。在企业面临困境的时候我们也要多思考方法，多一种销售渠道也带来意想不到的效果。亚

马逊跨境电商平台算是解决了老王工厂当时的困境，把整个加工厂转危为安。在今后的日子里，一定要保持创新能力，才能在亚马逊跨境电商平台一直保持靠前的销量。