

东莞市场火爆的公排商业模式开发，APP开发，软件开发啊就找微三云王云

产品名称	东莞市场火爆的公排商业模式开发，APP开发，软件开发啊就找微三云王云
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

分享购是一个能够融合总流量与资源的商业运营模式，能够完成全部生态布局的应用，通过融合自营品牌、供应链选品、CPS生活服务优质，可以实现“交易、共享”的新型商业生态的商业模式。

该模式其中具有四个基本概念：

- 1、公排机制：由推荐码或者上级推荐注册的用户，将会自动排入该用户的下级，如果没有推荐人，则按照系统来进行统一公排。
- 2、五五滑落：每一位用户的ID下方，只能拥有五个下级，当出现第六个下级的时候，将会自动滑落到下级的下级当中。

3、九层会员机制：地衣层会员只有五个用户，第二层就有二十五人，累计滑落到第九层的时候，将会拥有244万的会员数据。

4、滚动收益：地衣层下级会员的地衣笔佣金奖励是给到你的，第二层下级会员的第二笔佣金奖励是给你的，每一次消费奖励只会给到一位上级奖励，并不会出现多层级的现象。

分享购结合超级APP，利用其“蓄水池”的特性，持续发展的燃油，解决流量存留、复用、实现移动互联网可持续变现的一个超级载体。

微三云推荐：平台项目落地推广运营建议

（干货分享8.0版，更新于2022.08.01）

前言：把项目做得好很不容易，但是微三云提供一切可能的支持助力项目团队更容易成功：

1. 强大的技术支持——百亿级系统底层研发：微三云投入6000多万技术研发费用、重金招募中科院专家顶层系统架构专家、结合10年电商软件开发经验、花费6年重做系统底层（相当于安卓系统、苹果系统、鸿蒙系统的底层架构、相当于造车的底盘），并命名为莞云软件应用云平台，简称“云平台”，让系统可以支撑平台亿万级的会员体量和千万级的订单并发量，同时采用系统底层和应用功能层分开两个服务器独立部署的方案，极大提高应对黑客攻击的安全系数，醉大程度上避免系统出现黑客盗取用户数据、测试各种漏洞窃取平台资金的情况。

2. 做强做大的系统架构——分布式微服务架构系统：在新的云平台系统底层基础上，岭先同行推出分布式微服务架构系统，按需选择应用，个性化选择功能应用，分应用收费，赠送底层系统所有功能，让客户可以低成本先上线，随着会员量增大和运营的不同阶段进展再付费一键增加应用功能，无需另外定制，无需重新部署系统，快速升级迭代平台功能模式，让平台持续输出好的营销模式引流新会员、老会员价值变现和增强用户粘性。

3. 生态型顶层商业思维——创新超级APP+云平台+供应链+云视商+曲快链数字积分组合生态企业商业模式：微三云不仅是提供技术软件开发的公司，而且行业内唯一一家有商业思维的软件开发公司，通过超级APP、云平台商城、超级供应链、云视商在线教育知识付费、曲快链全球化数字积分系统，为有实力的客户提供人货场全新的生态运营方案商业模式系统，为客户实现完美隔离政策风险、避免项目崩盘一无所有、多模式共存源码+SAAS模式、多平台合作跨平台供货、利用商学院培训推动市场、内部资产证券化等等商业模式，帮助客户企业成为生态型、长久运营、多渠道盈利的企业。

4. 创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行定制、项目排队定制的局限，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

5. 终身创业保障——快速适应市场需求：云平台应用快速增加和功能迭代，保证了微三云行业解决方案越来越丰富，热门的模式和应用均可岭先于市场同行上线发布，让客户的平台始终能升级醉热门的应用，可以终身创业，即使阶段性运营困难，会员数据和订单数据，会员推荐关系都能保留，换一个应用即可切换新的商业模式，之前积累的客户不丢失，不需要推倒重来，每迭代一次增加的会员都是下一次的基礎，一次比一次更容易成功，实现一套系统终身创业！

6. 供应链支持——对接供应链一键上架一件代发：云平台供应链功能已为客户对接好京东供应链上万种低价品牌产品，对接了怡亚通数百万种产品SKU,供港蔬菜供应链全线数万种有机产品，并将陆续上线和对接更多牛B的供应链，全部支持平台会员订单推送和一件代发，为客户省掉奔波囤货找产品的烦恼，省掉仓库物流对接费用，更轻松创业！还可向客户提供一些低至1折采购的品牌产品供应链，方便平台更好更方便设计模式和佣金拨比。

7. 大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。

微三云经过深入调研上百个运营效果比较好的客户实际案例（平台月流水100万以上，醉高单个客户平台案例累计500亿营业额），总结了一些实际落地运营技巧和方法经验，总结如下：

一、项目团队筹备：

项目落地必须准备好5人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监、运营总监。

1、投资人（1个或2个，不能超过3个）：负责软件开发或购买源码系统的投入和前期推广、办公场地水电租金支出、前期固定员工的工资支出，不同项目平台和规模准备10-100万不等

2、操盘手（1人）：即项目操盘手，整个项目落地总负责人，负责项目醉初商业模式设计、盈利模式设计、推广策略制定，项目进度和系统升级规划、人员团队组建，人员调动工作资源分配，项目融资，

3、招商总监（1人+N人团队）：负责项目的招商讲解、代理商招募、项目路演、对外资源合作，大客户成交等，项目培训，公司内训，经销商代理商培训，项目沙龙主讲、终端用户会员会议培训或在线直播培训主要是项目讲师的身份

4、市场总监（1人+N人团队）：负责项目种子用户推广成交，互联网推广、社群营销执行落地，终端用户推广，市场团队裂变，终端用户会员裂变，邀约意向会员参加沙龙会议，邀约意向代理参加招商会项目路演等

5.运营总监：（1人+策划+美工+文案+客服+仓管+采购）：负责商城上线页面设计，产品详情设计，公众号活动策划，推广文案设计、后台客服，采购，仓库管理、对接发货物流等

这是项目落地必备的团队分工，实践证明，做的比较大的项目平台都是有这个完整的组织架构的团队。

