

艾客SCRM私域流量运营工具大全

产品名称	艾客SCRM私域流量运营工具大全
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

艾客SCRM私域流量运营工具大全

近几年，私域流量非常的火爆，且热度有增无减，被越来越多企业所推崇，主要原因很简单，私域流量有着获取成本低、转化率高等特点，但是做好私域流量并不是一件很简单的事情，私域运营选择一款好用的工具，也必不可少，这里为大家推荐企业微信官服务商——艾客SCRM系统。

艾客基于企业微信开发了众多的辅助工具，构建从引流获客、私域运营、营销转化、数据风控等全方位打造私域营销闭环，下面小艾为大家分享艾客SCRM私域流量运营功能大全，快来了解下吧！

现在不少企业私域流量运营都选择使用企业微信，具备会话存档、欢迎语、离职继承、在职继承、自动回复机器人等功能，可以有效提高客户运营效率。如果觉得企业微信功能不满足企业自身需求的话，结合企业微信服务商—艾客SCRM这类私域运营工具，助力企业高效精细化的运营私域流量。

1、标签建群功能

企业创建社群主要还是为了拉近跟客户之间的联系，实现二次复购，而且为了提高社群运营效果，筛选客户后，可以给客户发送入群邀请，这样有相同特征的客户就可以在同个群里。

2、群SOP、群日历功能

私域流量运营时，社群消息推送时间也大有讲究，为了推送重要活动通知，群主可设置群SOP推送任务，提前设置群话术，到时间就能收到提醒，让消息准确发送到群内。

同时为了让群SOP推送更高效，可以借助艾客SCRM的群日历功能，每天发送什么内容都能做到一目了然。

3、客户群提醒

创建社群很简单，但是维护起来比较难，社群多的话，就不可能盯着每个群的客户聊天发言。为了维护社群环境，可以通过企微制定群规则，同时可以使用群工具进行辅助管理，而艾客SCRM的客户群提醒功能能防止客户在群里发送广告行为，或是设置敏感提醒，一旦有成员触发这些行为，管理员收到提醒就可以自动踢人。

4、批量添加好友

企业获得客户联系方式后，可以批量导入艾客后台，通过短信+AI智能外呼触达，员工收到加好友任务后，只需复制粘贴，即可快速完成批量添加好友任务，还可以给客户打上标签，进一步提高加粉的通过率。

以上是简单为大家介绍艾客SCRM私域运营工具的部分，获取更多功能详情，私域营销策略等，请关注艾客！也可以扫描下方二维码，申请艾客scrm系统(<https://www.ikscrm.com/>)免费试用！更多功能等你体验~

<https://www.ikscrm.com/>

私域流量运营工具！！！！

联系客服可申请免费试用哦~