

佛山链动2+1模式开发，美丽天天秒模式开发

产品名称	佛山链动2+1模式开发，美丽天天秒模式开发
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

社交电商领域里的营销模式都离不开两个东西，一个是二级分销，另一个是团队奖励。这两个东西是很多社交电商平台打造自己市场团队的关键，也是容易触碰红线的点。软件开发就找微三云王云

做，又容易触碰红线，不做，市场推广又达不到效果，平台的发展也会滞后。

但是今年有一个链动奖励的模式，不但不会触碰红线，还让市场推广的效果得到加强。这个链动奖励模式非常适合做一个会员制的电商，而产品种类少的商家也可以根据这个模式来做营销。

这个链动奖励模式总共有两个等级，一个是代理，一个是老板。

只要购买了平台的活动礼包就可以成为代理，代理直接推荐未购买活动礼包的用户去购买，就可以获得直接推荐奖励。

只要推荐了两个未购买活动礼包的用户去购买，就可以跳出当前的关系链成为老板，自己去发展自己的团队。当老板手下的团队每售出一个活动礼包，这个老板就可以获得一个见单奖励。当老板直推进来购买活动礼包的用户成为老板后，这个推荐者的老板就可以获得用户老板的平级奖励。

假设活动礼包为五百元，直推奖励为一百元，见单奖励为两百元，平级奖励为10%，我们代入一下实际

的场景来看看：

用户A在推荐人的推荐下购买了活动礼包，用户A获得代理身份成为了代理A。

当代理A推荐用户B和用户C购买了活动礼包，用户B和用户C获得代理身份成为了代理B和代理C。代理A因为推荐两个人购买了活动礼包，从而获得两个一百元总共两百元的直推奖励。

因为代理A推荐两个人购买了活动礼包，所以从代理身份晋升为老板身份成为了老板A。当用户A成为老板A之后，就会把刚才推荐的那两个人贡献给推荐自己的上级，自己跳出当前的关系链，去发展自己的团队自己的市场。

当老板A跳出去，又推荐了用户D购买活动礼包成为代理，那么老板A可以获得一个一百元的直推奖励和一个两百元的见单奖励，总共三百元的奖励。而一开始推荐老板A购买活动礼包的推荐人就可以从平台额外获得三十元的平级奖励。

就这样直推三个人直接回本，然后坐等手下的团队自我裂变，坐收见单奖励。

当代理D裂变一次就可以获得两个见单奖励，裂变两次获得4个，3次8个，4次16个，5次32个，6次64个，7次128个，8次256个，加起来获得的总收益就有十多万，直推越多获得的也就越多。

前言：把项目做得好很不容易，但是微三云提供一切可能的支持助力项目团队更容易成功：

1. 强大的技术支持——百亿级系统底层研发：微三云投入6000多万技术研发费用、重金招募中科院专家顶层系统架构专家、结合10年电商软件开发经验、花费6年重做系统底层（相当于安卓系统、苹果系统、鸿蒙系统的底层架构、相当于造车的底盘），并命名为莞云软件应用云平台，简称“云平台”，让系统可以支撑平台亿万级的会员体量和千万级的订单并发量，同时采用系统底层和应用功能层分开两个服务器独立部署的方案，极大提高应对黑客攻击的安全系数，醉大程度上避免系统出现黑客盗取用户数据、测试各种漏洞窃取平台资金的情况。

2. 做强做大的系统架构——分布式微服务架构系统：在新的云平台系统底层基础上，岭先同行推出分布式微服务架构系统，按需选择应用，个性化选择功能应用，分应用收费，赠送底层系统所有功能，让客户可以低成本先上线，随着会员量增大和运营的不同阶段进展再付费一键增加应用功能，无需另外定制，无需重新部署系统，快速升级迭代平台功能模式，让平台持续输出好的营销模式引流新会员、老会

员价值变现和增强用户粘性。

3. 生态型顶层商业思维——创新超级APP+云平台+供应链+云视商+曲快链数字积分组合生态企业商业模式：微三云不仅是提供技术软件开发的公司，而且行业内唯一一家有商业思维的软件开发公司，通过超级APP、云平台商城、超级供应链、云视商在线教育知识付费、曲快链全球化数字积分系统，为有实力的客户提供人货场全新的生态运营方案商业模式系统，为客户实现完美隔离政策风险、避免项目崩盘一无所有、多模式共存源码+SAAS模式、多平台合作跨平台供货、利用商学院培训推动市场、内部资产证券化等等商业模式，帮助客户企业成为生态型、长久运营、多渠道盈利的企业。

4. 创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行功能定制、项目排队定制的局面，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

5. 终身创业保障——快速适应市场需求：云平台应用快速增加和功能迭代，保证了微三云行业解决方案越来越丰富，热门的模式和应用均可岭先于市场同行上线发布，让客户平台始终能升级醉热门的应用，可以终身创业，即使阶段性运营困难，会员数据和订单数据，会员推荐关系都能保留，换一个应用即可切换新的商业模式，之前积累的客户不丢失，不需要推倒重来，每迭代一次增加的会员都是下一次的基礎，一次比一次更容易成功，实现一套系统终身创业！

6. 供应链支持——对接供应链一键上架一件代发：云平台供应链功能已为客户对接好京东供应链上千万种低价品牌产品，对接了怡亚通数百万种产品SKU,供港蔬菜供应链全线数万种有机产品，并将陆续上线和对接更多牛B的供应链，全部支持平台会员订单推送和一件代发，为客户省掉奔波囤货找产品的烦恼，省掉仓库物流对接费用，更轻松创业！还可向客户提供一些低至1折采购的品牌产品供应链，方便平台更好更方便设计模式和佣金拨比。

7. 大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。