

无货源怎样开网店,拼多多店群,0经验网店小白必看拼多多开店,这边带你快速上手

产品名称	无货源怎样开网店,拼多多店群,0经验网店小白必看拼多多开店,这边带你快速上手
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

一说到在拼多多开店，大家都会想到很多这样那样的问题，不过我相信对大部分人来说，想得zui多的还是货源的问题。很多想要在拼多多红利期大展身手的朋友觉得，要开店就要进货囤货，而且新手由于对拼多多的不了解怕失败，所以才止步门前下不了决心尝试。

不过，冰雪就给大家介绍一个不用进货就能开店的方法，无货源式网店。

做传统网店，线下找厂家进货囤货，自己拍照、P图、上传、制作详情页等等，但是这种店铺前期需要投入的成本也多，也有一定的风险，毕竟进货囤货发货等等都需要成本，不太适合新人小白。另一种无货源式店铺则无需这些繁琐的流程，下面简单介绍下店铺运营模式。

无货源店铺也是很简单的，不用自己找物流不用自己囤货，直接拿其他平台上的商品到自己的店铺当中加价出售，如果有买家购买直接填写买家的地址就可以了，自己充当一个中间商随时能够赚取差价利润，比如说我们把淘宝上的15元的杯子拿到拼多多上来卖，我们可以卖20元，这样的话我们就能够赚到差价5元，靠的商品数量众多成交单量。稳定下来单店利润两三千来算，十家店铺月利润就是两三万左右了。

拼多多店群如何精细化运营？

di一步是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个jingzui的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好。

第二步是能够做好店铺的定位问题，哪种类目好做，哪种类目流量大，想做高端就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者50家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么?关注滴滴事件就知道了，想要长久，就做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

对于拼多多店群的运营，可能你还是个新手，但不代表这样就不能把店铺做好。店铺从来都是从基础做起的，运用一些小技巧把店铺的基础数据做好也是很重要的。

以下是关于拼多多无货源运营知识与技巧：

1.产品要选好，类目要选对 首先要明白什么产品是当下消费需要的，需求决定市场，消费需要的产品才是热销、才是爆款，其次要多找一些同款商品，对比一下成本和质量，zui后再来操作你的店铺，上架商品。

2.不要打价格战，合理定价 市场遵循的规则是优胜劣汰，咱们上传过来价格不能随便加，商品类型不一样，加价比例肯定也不一样，因为拼多多并不是低价才能带动销量，而是更多细节做好才能打造成爆款。

3.熟悉平台规则，客服和物流很重要 仔细阅读平台的各项规则，了解什么是虚假发货，延迟发货，违规引流等等，切勿踩雷区;客服的售前售后服务关系到这笔订单能不能成功交易，并且做好客服有助于新客转化，老客回流，每日5分钟的客服回复率一定要达标，这会影响到日常销量和报活动;其次是物流，发货后一定要及时关注24小时内有没有揽件信息

另外值得一提的是，拼多多的店铺运营方面也比淘宝要简单省力一些，只要稍微运用一点运营技巧再搭配上一些自然流量就很容易做出成效了，所以现在大家都把拼多多当成是成本zui低的电商创业项目，当然做好了的话，回报也是超级丰厚的哦!

zui后简单总结一下，拼多多无货源开店其实并不难，相反，比那些有货源的老板反而省力的多，因为不用囤货，不用作图，不用自己发货，厂家都给你一件代发了，只要你拿图的那家的货质量靠得住，就放心大胆的上吧，没人能阻挡你赚钱的脚步!

好多朋友都关心，拼多多无货源店群能玩多久呢?店群这种项目呢，其实就是代发，只要有电商，它就会存在，比如10年前淘宝已经有人在玩淘宝店群，那么现在也还有人在玩，只是门槛高了一点而已。只要拼多多平台不倒，我们都可以玩。甚至平台倒了，我们也可以玩，换个平台就是了呀!所以店群是一个可以持久去做的项目!

店群不需要你囤货，没有资金压力，也不需要仓库仓储，也不需要打包人，这些事都是上家给你做了!不需要开车，也不需要，零成本运营。拼多多无货源店群，你只要简单的学会使用软件，学习一下，选品采集，上货优化，客服售后，就可以上手操作了。当然也要注意平台的游戏规则，避免违规或者少违规!

冰雪就分享这么多，希望能给大家带来收获，您的转发和点赞是我zui大的动力之一。如果有朋友想做拼多多或者正在做店群，遇到问题，都可以看下面加小编，分享资料一起交流