

链动2 + 1分销模式能帮助零售业解决库存积压痛点！

产品名称	链动2 + 1分销模式能帮助零售业解决库存积压痛点！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

链动2+1分销模式能帮助零售业解决库存积压痛点

任何的生产厂家或者商家都痛恨大量的库存积压，对于这个痛点一直是无法很好的解决。作为厂家，不能直接对接终端客户，只能通过下一级的分销商或者经销商来了解市场的变化，一旦判断错误，库存商品积压就会出现。瞬息万变的社会，信息的价值很关键。商家可以直接与终端客户联系。这样，传统零售业就可以更好地了解客户的需求，库存积压不再是痛点。

同时，链动2+1分销模式本身可以更好的统计市场需求，促进商家调整营销模式来控制市场。为了增加销量，减轻库存压力，避免库存风险，商家可以在商场系统中设置多种营销活动。

二、云平台商城系统能帮助零售业解决难以管控门店的痛点

零售商店之间经常出现各种混乱。不仅价格设计不统一，而且容易发生价格内战。此外，渠道和经销商的控制也会混乱，商品运输问题非常严重。但通过微商城配送系统，商家可以通过平台控制所有门店和经销商，价格调整合理，各类商品供应稳定有序，形成良性循环。值得一提的就是，商家也可以借助系统大数据统计来合理的制定商品营销价格，让分销商更省心。

三、分销系统能帮助零售业解决渠道客户聚合的痛点

许多零售业在沉淀客户方面存在一些问题，无法沉淀客户，无法锁定客户，因此企业无法更好地赢得销售。但通过分销系统后，商家可以借助多种营销活动和策略来实现锁客。

四、微分销系统能帮助零售业解决营销渠道拓展的痛点

零售业商家怎样拓展更多的营销渠道一直是痛点，因为无法快速地实现渠道的拓展。但是有了微分销系统后，商家可以设计人人分销的模式，拉动分销商的拓展，从而提升商品销量。

当有客户加入商城购买商品后就可以成为分销商，然后在各类佣金奖金的推动下，分销商会不断的自行裂变，从而实现人人分销，商家的营销渠道拓展了，订单也会多起来。