

零售拼团软件小程序返利系统开发

产品名称	零售拼团软件小程序返利系统开发
公司名称	广州存希科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	软件:开发 系统:开发 全国:全国
公司地址	广州市天河区林和中路136号二层自编205单元484 (仅限办公)
联系电话	18802076450

产品详情

“移动化的意义还不仅仅在于此，现在是IT环境迅速进化的时代，可穿戴设备、增强现实设备等技术浪潮的崛起，让组织不得不审视IT架构变革的必要性。

拼团小程序平台开发，拼团系统开发，拼团模式开发

提起拼团，我相信很多人反应应该是拼多多的拼单，但是拼团跟拼单可不是一个概念，它们的模式也是完全不一样的，拼多多是两人拼成，各自发货，比单独购买的价格要低很多，拼多多的属于是拼单模式，那拼团是怎么操作玩转商场的呢

拼团系统一般设置的都是三人团、五人团、十人团，再多就不好弄了，我们以十人团为例，凑齐十个人购买成团，十个人每个人都付钱购买这个产品，但是只有三个人能中这个产品，中奖率就是百分之三十，其余的未中奖的七人，系统会直接全额退款给他们，并且还会给这七个人，每人补偿个10块的红包。

看到这里可能大家都有些懵，全额退款，还要补偿给他们红包，这不是亏了吗？商家估计不出一个星期，赔的一毛钱都看不见，但其实真的是这样吗？如果真的会赔钱，还会有那么多人去做这个模式吗？

假设我们系统售卖的产品是一套护肤品，这套护肤品的售价是100元，但是它的成本顶多也就三十块钱，这就是我们在选品的时候一定要选择这种利润空间比较大的，这样才好操作，三人购买成功总共付了300元，减去三瓶的九十块钱的成本，还剩210元的利润，再减去补偿给七人一共70元的红包，还剩140元的净利润就是我们盈利的。

免责声明：本文收集于互联网，如文章违规、侵权可联系小编删除。小编是系统软件开发公司，可开发类型模式，不是平台方，玩家勿扰。

一个团我们就可以挣140，开几十个、上百个团，盈利就能轻松上万，拼团模式主要就是利用顾客的占便宜心理，拼一个团没有中，就能获得10元的现金红包，多拼几个不就赚翻了吗，就算中了也可以自己留着用或者拿去卖，利用消费者的这种心里，拼团系统内开上百个团跟玩一样。

对于这些新IT浪潮来说，部署移动化平台的价值不仅在于为组织提供一种应对信息化挑战的工具，还在于为组织提供了IT架构平滑演进的基础