

上海直销级差制模式系统开发

产品名称	上海直销级差制模式系统开发
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

我们如果对直销接触的比较深，就会发现不管是什么类型的直销企业，都会用比较高的奖金制度来吸引人、留住人，以此来调动直销员工的积极性，直销存在的根本意义就是带着大家赚钱，你想赚钱你就来，没有别的弯弯绕绕，非常直接，下面微三云科技来跟大家介绍一下直销模式中的级差制度。

直销的奖金制度里面，比较常见的奖金制度无非就是双轨制、太阳线、级差制这些，很多有自己工厂的企业都会选择级差制，因为级差制的核心就是卖产品，在这上面还是比较有优势的，在级差制度中，A可以拿BCDE等等人的钱，也就是说级差制可以往下纵向发展。

比如说a从你这里进货，一件100的产品，他能拿到五折的一个优惠折扣，只需要每件花50元就能拿到了，再往下级看，B进货可以拿到6折的折扣，也就是说他需要花60拿到手，这个时候，A用50块钱拿来的货，60卖给B，A是不是就赚了10块钱，B60块钱拿的货，还可以70块钱卖给c，这个就是我们的级差玩法。

具体操作就是直销员进到我们团队之中的时候，可以成为代理，代理拿货可以享受到八折的优惠，代理需要从上级那里拿货，也就是我们的一级代理，一级代理拿货可享受七折优惠，这个就是级差之间的赚钱方式，同样的，一级代理也需要跟二级代理拿货，二级代理拿货价是原价的六折，然后以原价七折的价格卖给一级代理。

两个层级之间赚差价就是级差制的玩法，零售出去的价格多少全凭代理们自己把握，你只要能卖出去，加价多少全凭自己意愿，上级代理不仅可以把货加价卖给下级代理，也可以自己拿出去零售，代理级别是可以升级的。

代理拿货量或者拿货累计金额达到多少可以升级为一级代理，再拿货就能从原本的八折优惠变成七折优惠了，使用直销级差制度，企业可以更快地将产品销售出去，以上就是关于直销级差制度的介绍，分享知识，分享模式，了解系统，明确方案，微三云科技可以给你*合适的开发方案，感兴趣的朋友记得点赞关注并留言！