

深圳消费返利系统开发|消费全返一拖三模式怎么玩？

产品名称	深圳消费返利系统开发 消费全返一拖三模式怎么玩？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

近的商业模式可谓是层出不穷，但是真正能玩得转的还是从以前火到现在的一些模式，今天微三云科技给大家分享一个消费全返一拖三的模式，消费全返商家还能赚钱的逻辑在哪里，想必这是很多人都不理解的事情，如果你感兴趣的话，可以接着往下看。

所谓的消费全返一拖三，就是你花多少钱就给你返多少钱，但是你需要再邀请三个人来购买，这三个人购买的钱我们也全都返给他们，也就是说你叫来三个人消费，你们四个消费多少钱，商家就给你们返还多少钱，听着是不是有些离谱？

这个模式的核心就在于裂变，通过一个人来带动三个人消费，不需要商家自己去做推广，客户自己就能一裂变三，返钱的方式也是这套模式里*为关键的地方，返钱并不是说返给你现金多少，而是到你的会员卡里，你可以用于下次的消费抵现。

举个例子，A到店消费了50元，这个时候，A只需要再去邀请BCD三个人也到店消费，商家就会将返给A的50元打到他的会员卡账户里，等A下次到店购买的时候，可以用会员卡里的钱付款，复购消费五十以内直接扣会员卡，不需要再掏一分钱，复购消费五十以上，比如说花了70，那扣掉会员卡里的50块钱，A只需要再付20块钱就够了。

A邀请来的BCD也是一样的，花多少送多少，复购抵现，对于顾客来说，是不是省下来了多少钱，这个样子操作，商家也不会亏本，顾客购买的时候也很开心，双方都各取所需，做出一个双赢的局面。

商家前期在操作的过程中，只需要将产品的成本价格控制在售价的一半以下就可以了，比如说一杯奶茶15块钱，那一杯的成本就不能高于7.5元，拿成本三块举例子，顾客花15元买了一杯奶茶，后续通过刷赠送的会员卡又免费领了一杯，相当于花15元买了两杯，两本的成本价是6元，这一套操作下来，我们还能挣九块钱。

以上就是关于消费返利模式系统的介绍，分享知识，分享模式，了解系统，明确方案，微三云科技可以给你*合适的开发方案，感兴趣的朋友记得点赞关注并留言！

