

# 抖音小店基本都赚不到钱？为什么还有这么多人做？真实现状揭秘

产品名称	抖音小店基本都赚不到钱？为什么还有这么多人做？真实现状揭秘
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

“抖音小店基本都是赚不到钱的”，很多小伙伴看到这句话的时候估计都有点怀疑，抖音小店现在这么火，流量那么多，怎么可能赚不到钱呢，

对的，抖音小店是可以赚到钱的，只要自己的执行力到位，掌握操作技巧，是可以赚到钱的，

作为一个过来人，多多运营抖音小店已经有了两年的时间，所以就跟大家说说，抖音小店真实现状究竟是怎样的：

很多人想到抖音卖货就以为需要自己拍视频、剪视频、开直播带货，其实做抖音小店是完全不同的。

入驻抖音小店对抖音账号和商家没有粉丝量和内容的要求，店铺的出单转化也是可以找达人合作带货的。

而且抖音小店相对传统电商平台来说，还是很好上手操作的，没有很复杂的平台规则和玩法，从小店的选品到上架、拍单、发货都是可以利用软件一键操作的，就算你是全职宝妈、在校大学生，或者上班族，想要在碎片化时间开抖音小店也是可以的。

但是也需要保证每天抽出不少于3个小时的时间，专门用来运营店铺，相比传统的电商模式来说投入的时间和精力更少。

所以抖音小店现在也是很适合新手去做的，这点在我们近期的几个新店运营情况上也得到了证实。很多人跟风做抖音小店做不好，就是因为没有清晰的做店思路，不清楚自己开店之后应该做什么，怎么做；

所以他们很多人都是用传统的电商玩法去操作的，却不知道抖音小店和其他电商平台是不同的，水土不服，当然就做不好。

那么操作抖音小店需要做好哪几点呢？首先就是选品，然后就是流量，就是这两点，咱们先来说选品，关于抖音小店的选品我是说过很多次了，抖音小店选品的时候要选颜值高的商品，因为抖音小店都是靠达人直播带货完成流量转化的，一个颜值高的商品是可以很轻松的提高转化率的，选择的商品，顾客在购买商品的时候都会首先考虑商品的性价比，选择刚需性强的商品，俗话说：只有需求量大咱们才能供给，例如：垃圾袋，垃圾桶，洗衣液，洗洁精这都是生活必需品，

选择价格合适的商品，首先咱们要清楚选择的这些商品面向的人群是谁，例如：你选择的商品面向的是中学生，然后你的商品卖几百块，这样的话购买的人是很少的，

再说小店的流量抖音小店获取流量的方式有很多，目前火的流量方式就是猜你喜欢自然流量，不需要投流，不需要对接达人，不需要咱们拍视频，不需要咱们直播，做货损动销让店铺自然流量起来，有基础的销量，测品入池，有了稳定流量和销量后，通过调整优惠券和折扣逐步提高利润来盈利，这种模式起店周期短，后期收益空间大，权重稳定，正常15-20天起店，起店率目前70%以上。

这种流量方式安全，稳定，长久，后期稳定了还能吸引自然流量进店，可以说是一举两得的玩法，