

2022抖音团购机会（抖音团购推广技巧）

产品名称	2022抖音团购机会（抖音团购推广技巧）
公司名称	广东青芒果信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	珠海市香洲区金梦巷33号2602办公A3
联系电话	17743532522 17743532522

产品详情

经济发展的同时，社会也在焦虑。近几年，在经历过高速发展后的腾讯、字节都陷入了用户和流量增长的困境，在这样的情况下，他们不断拓展自己的边界，离开自己的舒适圈。

2016年9月上线的抖音，原本是一款音乐创意短视频社交软件。

到了2022年，抖音已经具备了音乐社区，UGC内容平台，电商平台多个标签。随着直播电商流量红利的消失，抖音开始重视起团购这块版图，实体商家也有了新的营销渠道。

不负众望的抖音团购小程序一上线就受到了众商家和用户的喜爱，飞速占领本地生活市场，不到一年就改变了大部分用户的团购习惯。

同城用户在刷视频时，能够被大数据算法覆盖推送到本地商家视频，可以边看边买，快速下单。在视频页面都会挂有POI链接，用户遇到感兴趣商品只需点击链接即可购买。对于想在指定商家直接下单的用户，可以直接在抖音搜索心仪店家名字，点击对应链接下单即可。

对商家来说，多了一个引流平台，终究是好事。抖音团购服务也正在顺应市场，进行不断地迭代，来更加适应现实的消费场景。

但在业内看来，不仅是字节跳动，众多互联网平台，都在加码本地生活服务，拓宽了本地生活的边界，也让原本“平静”的行业再次“内卷”起来。发力*猛的抖音，在极短的时间内，在团购领域中撕开一道口子，也更加引人注目。

对商家来说，能够搭上抖音这列手握庞大流量的“东方快车”，就是一件大好事。

首先，可以进行引流拓客。

放眼全世界，没有任何一家平台像抖音这样拥有如此庞大的流量，在流量为王的时代，流量就是克敌制胜的法宝，就是决胜市场的利器，就是品牌扩张的手牌，能够利用抖音的流量为自己进行转化，无疑是走向成功的“快车道”！

第二，可以进行内容运营。

抖音按照兴趣打标签的算法，不同于其他平台，因此，只要商家能够持续生产优质内容，就肯定能够用内容吸引粉丝，进而完成转化，另外，由于抖音是按照兴趣进行批量推送的，因此，商家通过内容吸引粉丝是呈现几何式增长的。

第三，可以进行直播带货。

抖音直播带货已经不是稀罕事了，抖音直播带货可以让商家快速完成交易，一场良好的直播，比绝大多数商家一年的营业额还要多，因此，利用好直播带货，可以让商家快速实现业绩的跨越式发展和突破。

抖音作为近年来*为火爆的短视频平台之一，在这个流量为王的时代，哪里有流量，哪里就有营销，抖音团购是继短视频带货与直播带货的下一个风口，2021年初刚推出的功能，只要能过稳抓这波流量，入驻抖音，做好抖音团购，你也能成为下一个团购界的黑马。

团购入驻，开通本地生活，就联系我们吧！