2022抖音团购机会(抖音团购推广技巧)

产品名称	2022抖音团购机会(抖音团购推广技巧)
公司名称	广东青芒果信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	珠海市香洲区金梦巷33号2602办公A3
联系电话	17743532522 17743532522

产品详情

经济发展的同时,社会也在焦虑。近几年,在经历过高速发展后的腾讯、字节都陷入了用户和流量增长的困境,在这样的情况下,他们不断拓展自己的边界,离开自己的舒适圈。

2016年9月上线的抖音,原本是一款音乐创意短视频社交软件。

到了2022年,抖音已经具备了音乐社区,UGC内容平台,电商平台多个标签。随着直播电商流量红利的消失,抖音开始重视起团购这块版图,实体商家也有了新的营销渠道。

不负众望的抖音团购小程序一上线就受到了众商家和用户的喜爱,飞速占领本地生活市场,不到一年就 改变了大部分用户的团购习惯。

同城用户在刷视频时,能够被大数据算法覆盖推送到本地商家视频,可以边看边买,快速下单。在视频页面都会挂有POI链接,用户遇到感兴趣商品只需点击链接即可购买。对于想在指定商家直接下单的用户,可以直接在抖音搜索心仪店家名字,点击对应链接下单即可。

对商家来说,多了一个引流平台,终归是好事。抖音团购服务也正在顺应市场,进行不断地迭代,来更加适应现实的消费场景。

但在业内看来,不仅是字节跳动,众多互联网平台,都在加码本地生活服务,拓宽了本地生活的边界, 也让原本"平静"的行业再次"内卷"起来。发力*猛的抖音,在极短的时间内,在团购领域中撕开一道 口子,也更加引人瞩目。

对商家来说,能够搭上抖音这列手握庞大流量的"东方快车",就是一件大好事。

首先,可以进行引流拓客。

放眼全世界,没有任何一家平台像抖音这样拥有如此庞大的流量,在流量为王的时代,流量就是克敌制胜的法宝,就是决胜市场的利器,就是品牌扩张的手牌,能够利用抖音的流量为自己进行转化,无疑是走向成功的"快车道"!

第二,可以行内容运营。

抖音按照兴趣打标签的算法,不同于其他平台,因此,只要商家能够持续生产优质内容,就肯定能够用 内容吸引粉丝,进而完成转化,另外,由于抖音是按照兴趣进行批量推送的,因此,商家通过内容吸引 粉丝是呈现几何式增长的。

第三,可以进行直播带货。

抖音直播带货已经不是稀罕事了,抖音直播带货可以让商家快速完成交易,一场良好的直播,比绝大多数商家一年的营业额还要多,因此,利用好直播带货,可以让商家快速实现业绩的跨越式发展和突破。

抖音作为近年来*为火爆的短视频平台之一,在这个流量为王的时代,哪里有流量,哪里就有营销,抖音团购是继短视频带货与直播带货的下一个风口,2021年初刚推出的功能,只要能过稳抓这波流量,入驻 抖音,做好抖音团购,你也能成为下一个团购界的黑马。

团购入驻,开通本地生活,就联系我们吧!