

东莞微三云电商系统开发（共享购绿色消费积分模式）

产品名称	东莞微三云电商系统开发（共享购绿色消费积分模式）
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

共享购是什么？商业模式中大多属于消费返利，或者消费全返的模式，消费多少返多少，不会达到超出消费的现象。共享购模式通过以商家让利的形式，绿色消费积分为核心，致力于打造电商创新型消费生态。

而共享购为什么能够成为当下热门，与消费增值概念有着很大的关系，在共享购当中，我们知道其中具备了共享积分，共享积分是具有增值属性在里面的，这就是为什么能够让消费者对共享购如此狂热。

共享购是一个集合了平台、商家、用户之间资源共享的一个电商平台，共享购能够为用户提供从产品采购到售后的全流程服务，让用户在享受平台所提供的产品以及服务同时，也可以通过共享购平台当中的产品，当用户再平台上购买商品的时候，不仅仅能够买到自己心意的产品，还能够返给用户积分，当然这个积分其中具备上下增值的作用。

那么让我们接下来看一看，究竟是怎么进行的。

共享购本身的消费概念就是消费投资，让用户可以通过消费获得共享购平台资产共享值，共享值本身并不具备价值，他唯一的作用就是能够根据全网的共享值占比来，瓜分共享积分，共享积分的价值再流通的过程当中不断增值，*后再通过点对点交易来进行效益变现。

例如：用户在平台当中消费了1000；用户能够获得其中让利额度10倍的共享值；商家能够获得其中让利2倍的共享积分。

那么共享值有了，共享积分有该如何获得？

例如：今日全网共享值10万、个人消费1000、商家让利10%、每日空投500共享积分进行计算：

个人得到 $1000 \times 10\% \times 10 = 1000$ 共享值；

个人今日可得共享积分 $1000 \div 10w \text{共享值} \times 500 \text{共享积分} = 5$ 共享积分。

共享积分的价值是会根据市场的供需求关系进行上下波动的，按照当日释放的价值进行累计，直到与共享积分为止。

那么商家获得的共享值： $1000 \text{元} \times 10\% \times 2 = 200$ 共享值，商家让利越多，那么共享积分价值越高。

共享购模式对于消费者而言，消费越多，那么获得的价值也就越高，现金价值也就越多。

对于商家而言，每天舍去部分利润，但是拓客引流锁客将会一直进行。

对于平台来讲，这是一款没有泡沫、没有风险的商业模式，全程平台可控。

那么回归我们*开始的问题——共享购为什么能这么火？

对于共享购模式来讲，正是因为用户需求的变化，以前用户都是参与消费能从中获得自己所付出金额的一部分，而当下共享购模式能够让消费者达到无痛消费的同时，达到消费赚钱、消费收益的理念。

系统八大核心优势——打造一站式社交电商营销生态系统

1. 微商城多种分润解决方案：从获客到裂变到分润，多种分润机制模式，拼团、中奖拼团、角色团等等。
2. Java商城系统私有化部署：独立部署基于服务商自身服务器的后台管理系统，数据标准化管理店铺。
3. 全渠道多终端覆盖：小程序+公众号+H5+app等多渠道商城覆盖，快速抢占移动电商市场。
4. 定制功能开发：我们以高品质设计创造商业价值，满足客户定制化需求。
5. 个性化的装修操作：可视化的装修模式，轻松打造个性化商城，一次装修可多渠道同步发布。

6. 打通线上线下消费场景：线上商城+线下体验突破传统电商瓶颈，赋能企业搭建社交新零售平台。

7. 丰富的营销玩法：通过丰富的营销玩法增强客户黏性，提升客户复购率，*大程度地留存客户，多元化营销玩法激活会员。

8. 专业售后团队：一对一售后，赋能客户项目快速落地。

1软件3系统7开发、5营销1方案2设计5、5商业4模式6策划5，完整方案可找小编获取。

编辑：