

视频号如何引流传播

产品名称	视频号如何引流传播
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

产品详情

内容做好后，想要在众多视频中脱颖而出，获取观众的点赞、转发，视频号的传播就很关键。以下是小编整理的视频号的引流传播途径：

- 1.分享转发根据新不完全数据，视频号对于新发布的作品不会自动给予其流量的。但是当发布的视频有了一定的播放量和热度，官方自然就会给予这个视频一定的流量加持。开始做视频号的时候，基础播放量依靠的是人们的转发和分享，平台不会给予支持。微信视频号的视频不支持下载，仅支持微信内部转发分享，如微信朋友圈及分享好友，无法分享到其它的平台。
- 2.公众号平台微信视频号发布作品时附上相对应的文章链接，通过这种方式给公众号带来一定的流量。同样，微信公众号也是微信视频号直接的推广方式。通过微信公众号分享微信视频号的文章，吸引更多的粉丝来关注自己的视频号，这样不仅进行了推广也带来流量。
- 3.塑造话题微信视频号发布的内容可以带“话题”，点击相应“话题”就可以看见同类话题的推广界面。同时，用户通过点击其他作者发布的话题也可以看到你发布的相关作品界面。
- 4.同城推广同城推荐是视频号的推荐机制之一，同城的微信视频号发布作品往往会时间推荐给本地的用户进行观看。在添加话题推广的时候，我们可以添加相关的地址选项，点击“地址”就能看到同城其他作者的相关作品。
- 5.二维码微信视频号的每一个作者都有属于自己的名片，那就是二维码，感兴趣的用户只需通过扫描就能关注该用户。可以将自己的二维码分享到微信群、微信公众号、微博、QQ群，这样就能吸引更多用户关注。
- 6.付费引流信息流付费推广或者与第三方平台合作引流。
- 7.发布时间通过这段时间的观察，视频发布早中晚，效果上带来的差异不是很明显。因为这些视频在没有进入公域之前会首先推荐给自己的好友，先看到的人是自己的好友。在为期一周的数据监测中，周四到周日的数据偏好。这样就可以将较优质的内容选择在周四和周五的18点进行发送，的6点进行发送。