

视频号直播成交六大关键点

产品名称	视频号直播成交六大关键点
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

产品详情

通常很多人刷某音都是几个小时，那作为社交媒体，你看懂了吗？

我们要做生产者，利用它来为我们创造财富，来为我们成交，而不是做消费者，浪费时间。

微信本来就是一个生态的平台，它是视频号、公众号、小程序、朋友圈、互通互联并且可以跳转的，也是公域和私域的流量口。

视频号成交的六大优势是什么呢？

，他是亲民的一个平台，可以提高效率，一个人在直播间可以面对团队几千人，几万人，相对于个人微创业的话，成本低。

第二，视频号直播成交金额高于其他平台，在相同用户情况下，因为视频号它的人群比较，比其他平台年龄都偏大，还有他有自己的支付功能，很多人还是很愿意去为价值买单。

第三，视频号直播，只要做好场景，比如在工厂，或者在实体店，或者户外，或者和合作伙伴现场交流，他都是容易建立信任的，很容易成交。

第四，视频号直播，他以私域为主，以朋友圈，微信群，用户为主，就是把身边已有的流量激活，并且有一定的信任的基础，来顺利的成交。

第五，视频号直播，它可以拉近距离，你提供一些有价值的信息或者性价比比较高的产品，更容易促进购成交。

第六，对于视频号平台来说，它喜欢，给他创造价值的主播，所以你帮她留住用户，想办法把内容做好。

包括：场景，留人话术，一些好的产品，另外就是朋友圈或者社群里面多传播，直播间多引导完成任务，做好几个点，在视频号初期，还是会为你推流的。

视频号直播如果有什么问题，可以加我，我会把我付费学来的卖货直播技巧，送给你。