

广东地区：电商平台行业解决方案！！！！！！

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 广东地区：电商平台行业解决方案！！！！！！ ！ |
| 公司名称 | 东莞微三云莞链信息科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 18002682937 18002682937 |

产品详情

微三云推荐：平台项目落地推广运营建议

(干货分享8.0版，更新于2022.08.01)

前言：把项目做得好很不容易，但是微三云提供一切可能的支持助力项目团队更容易成功：

1. 强大的技术支持——百亿级系统底层研发：微三云投入6000多万技术研发费用、重金招募中科院专家顶层系统架构专家、结合10年电商软件开发经验、花费6年重做系统底层（相当于安卓系统、苹果系统、鸿蒙系统的底层架构、相当于造车的底盘），并命名为莞云软件应用云平台，简称“云平台”，让系统可以支撑平台亿万级的会员体量和千万级的订单并发量,同时采用系统底层和应用功能层分开两个服务器独立部署的方案，极大提高应对黑客攻击的安全系数，醉大程度上避免系统出现黑客盗取用户数据、测试各种漏洞窃取平台资金的情况。

2. 做强做大的系统架构——分布式微服务架构系统：在新的云平台系统底层基础上，岭先同行推出分布式微服务架构系统，按需选择应用，个性化选择功能应用，分应用收费，赠送底层系统所有功能，让客户可以低成本先上线，随着会员量增大和运营的不同阶段进展再付费一键增加应用功能，无需另外定制，无需重新部署系统，快速升级迭代平台功能模式，让平台持续输出好的营销模式引流新会员、老会员价值变现和增强用户粘性。

3. 生态型顶层商业思维——创新超级APP+云平台+供应链+云视商+曲快链数字积分组合生态企业商业

模式：微三云不仅是提供技术软件开发的公司，而且行业内唯一一家有商业思维的软件开发公司，通过超级APP、云平台商城、超级供应链、云视商在线教育知识付费、曲快链全球化数字积分系统，为有实力的客户提供人货场全新的生态运营方案商业模式系统，为客户实现完美隔离政策风险、避免项目崩盘一无所有、多模式共存源码+SAAS模式、多平台合作跨平台供货、利用商学院培训推动市场、内部资产证券化等等商业模式，帮助客户企业成为生态型、长久运营、多渠道盈利的企业。

4. 创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行功能定制、项目排队定制的局限，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

5. 终身创业保障——快速适应市场需求：云平台应用快速增加和功能迭代，保证了微三云行业解决方案越来越丰富，热门的模式和应用均可岭先于市场同行上线发布，让客户平台始终能升级醉热门的应用，可以终身创业，即使阶段性运营困难，会员数据和订单数据，会员推荐关系都能保留，换一个应用即可切换新的商业模式，之前积累的客户不丢失，不需要推倒重来，每迭代一次增加的会员都是下一次的基礎，一次比一次更容易成功，实现一套系统终身创业！

6. 供应链支持——对接供应链一键上架一件代发：云平台供应链功能已为客户对接好京东供应链上万种低价品牌产品，对接了怡亚通数百万种产品SKU,供港蔬菜供应链全线数万种有机产品，并将陆续上线和对接更多牛B的供应链，全部支持平台会员订单推送和一件代发，为客户省掉奔波囤货找产品的烦恼，省掉仓库物流对接费用，更轻松创业！还可向客户提供一些低至1折采购的品牌产品供应链，方便平台更好更方便设计模式和佣金拨比。

7. 大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。

8. 管家式服务赋能——花重金开发接口对接第三方机构为平台赋能（无需再付对接接口定制费用）：支付已完成对接：微信支付、支付宝支付、会句支付（可用于解决分账、公司何李必税、提现自动打款，避免直接接官方微信支付支付宝支付容易被微信和支付宝封禁支付通道）、通联支付（可用于解决分账、公司何李必税、提现自动打款），杉德支付（可用于解决分账、公司何李必税、提现自动打款，醉快2天开户，日交易量不限额），合利宝支付、皇家支付，曲快链支付，马来西亚微信支付等分账系统已完成对接：通联支付通商云，会句支付分账.杉德支付

特殊支付通道（不限额抗风控）：杉德支付

跨境支付：合利宝支付、皇家支付，曲快链支付，马来西亚微信支付

供应链已完成对接：京东供应链、供港蔬菜供应链、怡亚通供应链、家电供应链

跑腿配送已对接：达达配送，爱跑腿

跨境物流对接：圆通快递

跨境海关对接：南京海关、威海海关

跨境保税仓对接：南京保税仓，威海保税仓ERP已对接：管家婆、聚水潭

财税合规已对接：粮饷社、薪行家、

上线运营：繁树科技

招商推广辅导：穿石教育

微三云经过深入调研上百个运营效果比较好的客户实际案例（平台月流水100万以上，醉高单个客户平台案例累计500亿营业额），总结了一些实际落地运营技巧和方法经验，总结如下：

一、项目团队筹备：

项目落地必须准备好5人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监、运营总监。

1、投资人（1个或2个，不能超过3个）：负责软件开发或购买源码系统的投入和前期推广、办公场地水电租金支出、前期固定员工的工资支出，不同项目平台和规模准备10-100万不等

2、操盘手（1人）：即项目操盘手，整个项目落地总负责人，负责项目醉初商业模式设计、盈利模式设计、推广策略制定，项目进度和系统升级规划、人员团队组建，人员调动工作资源分配，项目融资，

3、招商总监（1人+N人团队）：负责项目的招商讲解、代理商招募、项目路演、对外资源合作，大客户成交等，项目培训，公司内训，经销商代理商培训，项目沙龙主讲、终端用户会员会议培训或在线直播培训主要是项目讲师的身份

4、市场总监（1人+N人团队）：负责项目种子用户推广成交，互联网推广、社群营销执行落地，终端用户推广，市场团队裂变，终端用户会员裂变，邀约意向会员参加沙龙会议，邀约意向代理参加招商会项目路演等

5.运营总监：（1人+策划+美工+文案+客服+仓管+采购）：负责商城上线页面设计，产品详情设计，公众号活动策划，推广文案设计、后台客服，采购，仓库管理、对接发货物流等

这是项目落地必备的团队分工，实践证明，做的比较大的项目平台都是有这个完整的组织架构的团队。