

# 烧烤店抖音团购怎么做？

产品名称	烧烤店抖音团购怎么做？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/件
规格参数	企业蓝V**: 600 主页真实号:123 粉丝团购:123
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

## 产品详情

### 抖音店铺怎么开通团购(分析教你如何玩转抖音团购)

#### 抖音同城吃喝玩乐

对于抖音团购的开通上线我们不在赘述,一起来探讨如何玩转抖音团购,为实体商铺带来营业额上的快速突破?

#### 抖音团购榜单

首先,经常玩抖音的人都会知道抖音团购有4个榜单,“种草榜”、“打卡榜”、“好评榜”、“热销榜”。

种草榜:主要依据商户近期的收藏和分享等数据,达人发布的视频,地址被曝光、收藏的越多,排名越靠前。

打卡榜:主要依据商户近期的投稿和评价等数据,发布打卡视频的达人数量越多,打卡榜上的排名也就越高。

好评榜:主要依据商户的评价推荐度数据,到店消费的达人发布作品后的评价以及用户到店消费后的评价越高,排名也就越好。

热销榜:主要依据商户近期的订单销量和销售额数据,兼顾评价推荐度等,也就是说团购链接、地址链接销量越高,排名也就越靠前。

#### 抖音团购挂载

结合以上4个榜单的排名规则,我们给本地商家几点建议,教你玩转抖音团购,轻松引流,快速获客。

\*\*、基础搭建:开通蓝V,做好基础搭建,装修好店铺,选择有机会成为爆款的引流产品、套餐上架,套餐选择上应与同行业产品相比至少有一项明显优势。

第二、视频挂载:如果商家自身有内容生产的能力,则把内容创作和直播作为常态化;若无创作能力,则参与达人带货,找带货能力强,方向匹配的达人带货。注意在作品发布时选择带POI地址。

第三、营销宣传:利用节假日、营销节点,定期设计品牌推广活动,结合达人探店,定期投放,持续抢占流量。

第四、售后服务:抖音团购时线上购买,到店消费的购买模式,实体商家要做好产品和售后服务,并且逐步构建专属于自己的私域流量池,做好品牌传播和复购。

## 抖音营销

抖音团购是架构于抖音玩法、算法之内的,因此也遵循内容为王的原则,本地商家要想抓住抖音团购的流量红利,就需要在内容方面多下功夫,多产出优质作品,合作高质量的达人等。