

# 消费盲返的商业模式核心，你知道多少？

产品名称	消费盲返的商业模式核心，你知道多少？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

天给大家分享消费盲返的商业模式。传统电商直播带货短视频带货内卷严重，引流成本越来越高，需要新模式新思路来助力商品带货。那么盲返的模式是怎么样的呢？

拼多多等电商平台培养了购物还可领取红包奖励的用户习惯，那么说明用户对这种方式是不排斥的，那么如何更好的用这种方式来引流呢？

### 盲返的核心玩法

当你在商城中购买了一样产品，不管你是花了多少钱买的，只要你下单之后，你后面100个人下单都会给你产生佣金。

平台把商城中的每个订单的部分利润拿出来，按比例分配给推荐者或者前面的100个购物者。

举个例子：

你在盲返专区购买了58块钱的东西，你下单成功之后，在你后面下单的人，你就可以拿到他们的返利。

那么你下一次单，你可以拿到多少钱？有可能是30元，有可能是50元，也有可能是100元。为什么拿的钱是不一定的呢？因为当你下单以后，他们商城也时不知道你能够拿到多少返利的，他们唯一知道的就是，你下单以后，你后面100个人下单，每单你都可以拿到相应的返利。

在这个模式中，对于平台跟消费者都是有好处的，平台得到自身产品的部分利润，消费者得到优惠产品同时还可以获得盲返返利收益，奖励可能比自身购买的产品还要高，不仅可以省钱还可以赚钱！

如果说你本来买了一个纸巾消费了50块钱，但是一百单的返利拿到了100块钱，是不是相当于你买的东西

是免费的，并且还可以赚50块钱？那么在这个商城中消费，不仅可以省钱，还可以赚钱了。那么你买一些日常用的比较多的产品，是不是都会愿意在这个商城购买，当用户都愿意在你的商城买东西的时候，那么商城的复购率是不是就会大大提升？