

青提wifi模式小程序开发外包

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 青提wifi模式小程序开发外包 |
| 公司名称 | 锦江区故藏天下网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 成都市锦江区华润路14号附2号 |
| 联系电话 | 13879912273 13879912273 |

产品详情

青提wifi模式小程序开发外包 作为一名自主创业的90后，看到网上有很多文章，都写下了自己创业路上的艰辛与不幸，大家都会有的苦恼就是：“明明投入了心血，可是却不见回报。”

不少新人抱着对创业的幻想，踏上了这条创业路，不过开始了没多久，便做不下去了

看着亏损的资金，低迷的数据，进入了自我怀疑与放弃中，于是陆续退出 $0.3 * 80\% - 0.19 = 0.05$ 元（拓展员B为团长A赚的分成）

看到这些，想起了我选择做地推WIFI贴的时候。刚开始数据也是很一般。之后跟着指导我的老师一点一点的，找原因，慢慢的找到了自己的感觉

直到陆续的开始有收入，管道收益越来越稳定，月收入第一次破万时，这些都让我感觉到了自己的成长，看着自己的小生意变得越来越好让我拥有很大的成就感[萌萌哒R]

创业的期间，我了解了以前不熟悉的领域。虽然我有带我入行的人，没让我在创业这条路上踩坑，但不急不躁的心态也是我逐渐稳定下来的原因

首先给大家看一下我们的数据展示，为什么说我们可以免费送给商家享一、为什么说WiFi全民赚可以带动商家经济并帮我们个人实现0成本创业？

解析思维：用户（顾客）到店之后扫我们提供给商家的WiFi码，会弹出，看完之后才能链接WiFi，当然这个是腾讯的流量主，所以都是绿色健康的，放心推广。用户看完之后就有收益了，并不需要点击，但

是如果用户点击的话，你的收益会更高（这个收益是我们整个商业的核心）。简单来说就是用户到线下实体商家消费时有连接商家WiFi需求，传统的方式是商家直接告诉你WiFi或者将WiFi贴在墙上，你在手机上找到商家对应的WiFi输入进行连接（这种方式费时费力，复杂点的还容易输入错）。商家如果使用全民赚WiFi小程序后，只需要将小程序生成的WiFi二维码贴在墙上，用户打开微信扫码即可连接WiFi（无需输入，连接简单方便）。不仅如此，用户连接WiFi同时商家还能躺赚流量主收益。

二、这个全民赚项目好推广吗适用于哪些商家商家为什么会买单？

WiFi全民赚+ 餐饮美食、WiFi全民赚+ 民宿酒店、WiFi全民赚+、WiFi全民赚+ 酒吧KTV、WiFi全民赚+ 游乐园、WiFi全民赚+ 台球室、WiFi全民赚+ 银行、WiFi全民赚+ 汽车店、WiFi全民赚+ 办公培训、WiFi全民赚+ 理发店、WiFi全民赚+ 学校、WiFi全民赚+ 美容院等。
适用场景多不胜数，目前无线网络几乎全国覆盖，的早餐店都有免费WiFi提供。

有的朋友认为其实推广十分困难商家不买单，其实非常简单进店跟老板说，帮你免费升级店里的WiFi，5分钟完事，而且用户扫码你也有收益，每次扫码1毛钱左右，苍蝇再小也是肉，你就告诉老板啥也不用做，给你5分钟时间帮他贴上就完事。目前有的团长都是收费帮商家做的（299-399元/单）但是你也可以免费帮商家做，因为我们不是为了赚商家的钱，而是将商家的闲置免费资源变现，双赢的局面为什么商家不买单呢？而且商家可以免费入驻我们的小程序做推广，一个城市的流量能够给商家带来的利益显而易见的

三、每次扫码能拿多少钱？

目前流量主给予定价为以下，随着推广用户体量的增加，给予的价格还会上调略有浮动。

1.赚躺赚的收益 代理佣金每次连接0.27-0.50元（单个商家累计曝光量计算收益，0.27-0.50阶级奖励，保底0.27/个，有效观看人数越多，每次奖励越大）

2.商家佣金每次连接0.03-0.27元（单个商家累计曝光量计算收益，0.03-0.27阶级奖励，保底0.03/个，

本阶段是我们的重中之重！它不单是我们平台对未来发展的规划，同时也是能让我们的合伙人实现持续被动收入的阶段！

你合作的店铺在我们平台永远都跟你挂钩，只要他还在营业，你以后的每天都能分到这笔钱！

四、收益单价很低？合伙人收益太低？

上面有说到过苍蝇再小也是肉，滴水穿石，很多大钱都是小钱积累来的，如果不能靠质量取胜，那就靠数量、靠勤奋、靠比别人更努力。

至于单价问题仅仅只是为了市场平衡而设定的一个标准而已，按照标准执行，大家都有钱赚。全民赚项目属于蓝海项目，*早出现的共享充电宝、商家服务码我们没有赶上，这个风口我们一定要抓住，现在市面上的所有项目都是单方面的盈利项目，

我们这个项目三方互利（商家、合伙人、服务商），而且市面上存在管道收益的项目越来越少了，如果你能勤快拿下一座城市的商家体量那么这个利润。我来举个简单例子：假设你每天邀请入驻10家店（这个很容易吧，如果这个都做不到，那么你可以不用玩了），每家店每天只需要10个人扫码（这个也不难吧，*差的商家每天只有10个客流量吗？）。

既然是想赚钱，就要有恒心毅力，努力点一个月跑300家店，那具体收益就可以推算出来了。 $300*10*0.3=900$ 元（计算方式），这里的0.3一般给商家也就是0.03-0.1毛左右，当然这也就是你一个月之后你每天的，如果三个月后呢？每天2700元！

五、这个项目是否正规合法？

项目完全合规合法，小程序的流量主要是对接微信的（可自行从各个途径搜索“流量主”），目前项目反应很好，分销也只是普通的分销机制，并没有超过三级，因此放心大胆的做就是了。

六、推广数据以及怎样结算收益？

小程序后台查看收益（在自己手机后台一目了然公平公正），可以看到每家的WiFi连接收益，数据都是次日更新的，可以通过后台自主提现

七、商家怎样拿收益？

我们推广商家的时候，要让商家扫你的推广码进入注册，然后成为你的下级，商家也有独立的后台和收益数据统计等可以通过后台自助提现，也可以创建商家自己的WiFi码。

八、这个项目能够做多久？是否有区域限制？是否有区域保护？

我们依靠的背书是微信流量主平台，只要微信一直存在我们项目一直存在，一个城市的人员体量和商家的体量是持续上升和变动的，所以我们的项目是一个常青树的项目，而且这是一个可以实现多方共赢的项目：1、到店消费的用户使用WiFi更加方便快捷；2、商家不需要花一分钱，就可以得到长久收益；3、店铺拓展员能获得一定比例的分润，长久收益；4、项目的服务商、代理商也能获得长久收益；5、商达到了投放的效果，实现了对用户的投放；全国可做，没有任何区域限制；因为项目刚推出对于区域保护问题，暂时也没有，除非你的团队在某一个区域的量很大，能进行大面积覆盖，可以跟公司进行沟通，可以争取到区域保护政策

九、目前支持哪些合作方式？

- 1、合伙人模式：独立运营自己的平台。
- 2、合伙人模式：以团长身份可以招募拓展员和商家
- 3、拓展员：直接服务于商家。

下面是我自己做的一些总结可以作为给新手创业的小建议，希望这些能帮到你[种草R]

勇敢跨出第一步，跳出舒适圈

不要害怕做不好，还没开始的事情请不要先自我否定，大胆的跨出第一步，才有成功可言。尝试一个陌生的领域突破和跳出自己的舒适圈，也是一种不错的挑战。

红海市场选择优秀的合作团队降低风险

在没有足够的经验时，如果想选择红海市场一定要找靠谱信得过，且经验足够丰富的合作团队。一来降低风险，减少个人损失。二来观点可以融合，能解决的事情比一个人多。

不断的前进，那些看似不起眼的日子其实都在扎根

创业考验的不仅是专业方面的能力，还有你的综合能力。如果你感觉已经投入了很多心血，还是没有效果，那可能是一种错觉，其实那一点努力是还远远不够的。成长的过程会稍感吃力，那些日子你只是在扎根

站在前人的肩膀上看世界

带你入行的人其实也很重要，站在前人的肩膀上看世界能抵御不少的风险。同时要找到适合自己的方式，站稳脚跟，对标同行

保持心态，一定要熬过低谷期

创业的前提是拒绝一时兴起，前期收益不佳是正常的，就像春笋一样到了春天才会疯长。决定好了的事情吃到胜看到这里很多老板已经看到商机了，那么我们怎么才能定制一款这样的小程序呢，这里小编推荐一家开发软件公司，“麒麟小程序开发”qlxcxkf 很多年了，有很轻大的实力，并且售后服务很好，小程序后期的维护和更新也非常的及时，是一家很不错的软件公司。小编身边的很多朋友都是在他们家定制的小程序。好啦，祝各位老板财源广进。