

企业客户跟进系统源码搭建

产品名称	企业客户跟进系统源码搭建
公司名称	微都科技
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

企业客户跟进软件APP开发，企业客户跟进系统源码搭建，HU-899-LIAN，企业客户跟进系统网站开发，企业客户跟进APP源码开发

在销售过程中，一般一次性谈成客户的几率不会很高，因此，销售人员需要对客户进行跟进。客户跟进在整个销售过

个环节。做好客户跟进管理系统，将会提高销售人员的跟进效率，提升企业的业绩。然而想要做好客户跟进管理却不是那

员可能需要跟进多个客户，客户一多，有时候有些客户就可能会跟进不及时，有些跟进记录也可能会记录不完整。就会出

一、企业在跟进客户中出现的问题

1、在企业中很多销售管理人员对客户跟进管理不重视，没有维护好客户关系，客户信息记录不全，导致存在客户资

企业的利益流失。

2、在企业中销售人员跟进客户后，后续没有对本次跟进的情况进行记录，没有对客户进行二次开发，直至到客户成

楚跟进内容是什么。

3、在销售人员跟进的过程中客户提出什么需求或者建议，销售人员每次也是混乱的，给销售部门反馈或者说忘记反

中销售经理不知道跟进情况也没有更好的建议给到销售人员。

4、每次给销售人员跟进的情况进行点评后也没有相应的报表来进行汇总，对于企业来说没有相应的知识库，领导层

跟进情况也不清不楚。

二、泛普软件客户跟进系统的特点

1、全方位管理客户信息

客户管理系统可以录入客户基本信息，将客户进行科学分类汇总;订单的录入和跟踪功能记录销售人员与客户相关的

案、联系方式以及邮件等信息，使客户资源不会轻易流失。

2、详细销售过程

客户管理系统记录客户的联系，如时间、类型、偏好简单的描述、任务等，并可以把相关的文件作为文件，这样就能

实时跟踪处理，及时全面的信息能让销售阶段更加细化、有针对性。客户管理系统还可以定制关于将要进行的活动、业务

会等方面的报告，可以通知客户活动，这种实时跟进的独特优势让销售精度增加效率提升。

3、满足客户需求

客户管理系统可以管理潜在客户，以便进行潜在客户的跟踪;及时发现满足客户的需求。客户管理系统提供备忘录及

客户之间及时有效沟通，还可以及时回答客户来访或是询问，进而高效提高客户满意度。

泛普软件的客户管理系统全面管理客户信息、精细化销售过程、高效满足客户需求，能满足一些面向市场型的公司提

本的需求。定位客户群体，实施有效的销售计划。