

# 定制一个回收各类物品的小程序怎么做？专/业定制+现成源码部署+上门回收小程序，微三云麦超解析

产品名称	定制一个回收各类物品的小程序怎么做？专/业定制+现成源码部署+上门回收小程序，微三云麦超解析
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

定制一个回收各类物品的小程序怎么做？专/业定制+现成源码部署+上门回收小程序，微三云麦超解析

导读：微三云软件开发：软件开发行业乱象不小，微三云是一股清流！

同样看起来表面功能差不多的软件，有几千元的，有几万元的，有几十万，有几百万的，如何去选？

一个好的电商系统底层，少则需要几千万的研发经费，多则过亿，而且至少需要过万的

平台客户使用才能完善成熟，你手上花一两万就买到的电商系统只有三种可能：一是只是一个 Saas

账号或者不值钱的小公司（不到 100 人）开发的三流产品，用起来

就知道坑有多少，而且后续是没有什么更新维护功能免费升级的

二是用网络上开源的系统源码改的，漏洞太多，资金不见了都不知道什么原因，黑客如入无人之境

三是用的是破解大公司的源码做的盗版系统，轻则盗版公司被抓找不到运维服务系统无法使用、项目崩

盘辛苦积累会员数据化为泡影重头再来，重则平台也会连带被起诉高额赔偿！今/天要分享的是一个关于

上门回收小程序的开发，现成源码部署，感兴趣的可以联系小编。

小编介绍：微三云麦超：毕业于广东著名高校—中山大学资讯管理系，12年专注商业模式设计及软件开发，现任微三云全国资源总监，商业模式设计总监，电商系统商业模式开发架构师，擅长企业生态商业模式、商业零售会员增长裂变模式策划、商业闭环模式设计及方案落地，曾辅导十余个电商平台做到营收过百亿，数百个平台做到百万会员，欢迎来电咨询，专/业协助企业zui低成本搭建电商平台运营系统、App、小程序、公众号商城，设计闭环商业模式！加微信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！

专/业定制上门回收小程序+现成源码部署+系统搭建平台部署

级别

小哥:

来源入费500元/月,入费成功后才可以收到订单推送功能

作用:成为回收员,可以收到订单推送功能

推广员

青铜推广员

来源:直推1-299个用户关注小程序

作用:推广小哥获得收益6% (即推广小哥500,那么获得 $500 \times 6\%$ 的收益)

秒结秒发

推广直接升级王/者推广员收益5% (即推广一个直接升级为王/者推广员298,那么获得 $298 \times 5\%$ 的收益)

直推客户下单,订单完成之后获得1个金币

秒结月发

金币发放薪酬

获得30%金币薪酬 (0.3个金币)

结算后金币清零

平级超越奖5%

平级奖例如A (青铜) 推荐B (青铜),那么B拿了30% (0.3个金币),A还可以拿到5% (0.05个金币)

超越奖例如A (青铜) 推荐B (白银),那么B拿了38% (0.38个金币),A还可以拿到5% (0.05个金币)

白银推广员:

来源:直推300-499个用户关注小程序

作用:推广小哥获得收益8% (即推广小哥500, 那么获得 $500 \times 8\%$ 的收益)

推广直接升级王/者推广员收益8% (即推广一个直接升级为王/者推广员298, 那么获得 $298 \times 8\%$ 的收益)

获得38%金币薪酬 (0.38个金币)

平级奖例如A (白银) 推荐B (白银), 那么B拿了38% (0.38个金币), A还可以拿到5% (0.05个金币)

超越奖例如A (白银) 推荐B (王/者), 那么B拿了38% (0.38个金币), A还可以拿到5% (0.05个金币)

极差奖

极差奖例如A (白银) 推荐B (青铜), 那么B拿了30% (0.3个金币), A拿到8% (0.08个金币)

王/者推广员

来源:直推500以上包含500个用户关注小程序

作用:推广小哥获得收益10% (即推广小哥500, 那么获得 $500 \times 10\%$ 的收益)

秒结秒发:推广直接升级王/者推广员收益15% (即推广一个直接升级为王/者推广员298, 那么获得 $298 \times 15\%$ 的收益)

秒结秒发:间接推广升级王/者推广员收益5% (即推广一个直接升级为王/者推广员298, 那么获得 $298 \times 5\%$ 的收益)

秒结秒发:第二代直接升级王/者推广员获得的收益

获得45%金币薪酬 (0.45个金币)

平级奖5%

平级奖例如A (王/者) 推荐B (王/者), 那么B拿了45% (0.45个金币), A还可以拿到5% (0.05)

极差奖例如A (王/者) 推荐B (青铜), 那么B拿了30% (0.3个金币), A拿到15% (0.15个金币)

极差奖例如A (王/者) 推荐B (白银), 那么B拿了38% (0.38个金币), A拿到7% (0.07个金币)

可以招商推广省市区代

10% (秒结秒发)

省级代理

来源:免加盟费 只需年交平台技术管理费, 根据本省人口算,

后台自定义填入入费价格

## 作用

- 1、享受全省区域的招商管理权
- 2、享受全省内平台小哥每月入驻费的2%管道收益，即时结算发放
- 3、享受全省全职推广员的2%管道收益，即时结算发放
- 4、享受招商(省市区)推荐的20%的一次性收益，即时结算发放
- 5、后期有机会参与公司战略股权机制

工作要求: 负责招收区域代理，回收小哥，推广员等，配合执行总公司分配，有一定市场开发经验或现有人力资源，有一定的带团队经验！能尽快开发本区域内的市场人员，并良好的统筹管理！

## 市级代理

来源:免加盟费，只需年交平台技术管理费，费用根据当地常住人口算

- 1，享受全市区域小哥每月入驻费用的5%管道分红，即时结算
- 2，享受全市区域全职推广员5%管道分红，即时结算
- 3，享受20%的一次性招商(任何省市区)的推荐权益，即时结算
- 4，后期有机会参与公司的股权分红
- 5，可以有机会参与公司规划的分拣中心赚取差价

工作要求: 主要招负责招区域代理，小哥，推广员等，配合执行公司分配，有一定市场开发经验或现有人力资源，有一定的带团队经验！能尽快开发本区域内的市场人员，并良好的统筹管理！

## 区县代理

来源:只需年交技术管理费，根据当地常住人口算

- 1，享受全区县内小哥每月入驻费用的10%管道分红，即时结算
- 2，享受全区县内全职推广员4%管道分红，即时结算
- 3，享受20%一次性招商(任何省市区)的推荐收益，即时结算
- 4，后期有机会参与公司的管理股权分红
- 5，可以参与赚取公司后续打造的资源回收产业链差价

备注: 同一个人可以同时拿区县代和总裁，享受双重收益，区县工作要求: 负责管理招收小哥和推广员为主，

## 区县总裁

来源:0加盟费，0管理费，只需自己购买一辆三轮车贴上公司海报，并自己注册全职王/者推广员，并推广两个全职王/者推广员，并自己入驻平台小哥，再推荐一个小哥！完成后平台即可授权

1，享受全区县内小哥每月入驻费用的30%管道分红，即时结算

2，享受全区县内全职推广员6%管道分红，即时结算

备注:同一个人可以同时拿区县代和总裁两个身份，享受两份收益！

总裁工作要求:前期没小哥推广员，自己先负责带动招收小哥和收货接单，收的旧货差价自己赚，，并管理好区域小哥团队！

## 金币

来源

客户下单完成量

完成一个得到一个金币

作用:推广员每个月金币发放薪酬

价格:按照区/县小哥入驻费用（需要减掉10%）除以客户下单交易完成量

例如该区域本月20个小哥入驻总得入驻费用为10000（减掉10%就是9000），该区域本月的交易量为10000，那么该月本区域每个金币的价格为0.9

## 权益制度

推广人有四大收益

一、推广员用户关注了小程序下单交易收益(月结算)

二、推广小哥每月在平台的月费充值收益，即时结算

三、推广直接升级王/者的收益，即时结算

四、推广省市区代理的一次性收益，即时结算

一、如何成为不同级别的推广员

1、青铜推广员:直推1到299个用户关注小程序 拿30%下单交易收益

2、白银推广员:直推300到499之间，拿38%下单交易收益

3、王/者推广员:直推500以上，拿下单45%交易收益

4、直推和你平级均有5%的平级超越奖，无平级可以拿直推的级差额

备注：如想快速起步，可直接升级为王/者推广员，只需在平台298购买一套公司统一的服装和物料，平台会定位为王/者全职推广员，直接享受zui高45%的下单交易管道收益，成为王/者将享受更多权益和收益

## 二、推广直接升王/者的收益

如自己先是王/者，推广对象直接升级为王/者，直推15% 间推5%，

如自己先是青铜，直推5%，间推0

如自己先是白银直推8%，间推0

## 三、推广小哥收益

青铜直推小哥6%，

白银直推小哥8%

王/者直推小哥10%

## 四、王/者全职推广员直推区域代理

享受5%直推一次性奖励

备注：一个用户在平台可以同时成为推广员，小哥，区域代理等多种身份，收益根据身份来结算，不冲突！

距离+评分派单

1、先派距离近的小哥

2、距离近优先派评分高的小哥

评分机制

1、收货块

2、星级

结语：微三云生态运营六大系统：人通（超级云 App）——多平台共享会员价值变现  
货通（供应链系统）——多平台供货一件代发

钱通（区/块/链数字积分系统）——跨平台积分流通价值共享

内容/教育通（云视商直播教育视频知识付费商学院系统）——平台是否推的好要看教育培训是否做的好

场通（云平台 60 多个线上线下场景创/新应用模式）——每个月都有新风口新应用新模式，持续按周迭代升级

交易通（NFT）：非同质化通证，更好地交易流通和管道收益

六大系统生态闭环，六行合一；感兴趣有需要的可以联系小编。

