

贝立凯新零售系统开发

产品名称	贝立凯新零售系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

贝立凯微商系统开发，贝立凯新零售系统开发，贝立凯系统开发制度解析，贝立凯代理商系统开发，贝立凯经销商系统开发。

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

互联网环境下，企业借助互联网的东风，不断深化内部发展技术，推进企业向着网络化和信息化的方向发展，而网路化经营模式则是互联网环境下企业发展的又一趋势。基于新常态的经济发展背景，企业要自觉调整内部发展策略，并积极适应新环境的发展，制定相应的“互联网”战略，将新时代下互联网发展的优势与企业的区位优势进行有机融合。

随着新零售行业的发展，在市场与需求的作用下另一个颇具活力的新商业形态也应运而生，这就是新零售与社交商业相交融的产物社交新零售！

它将社交媒体与新零售紧密的结合在一起，通过线上与线下的方式，更新改造全产业链，并运用社交媒体开展市场营销推广或整合资源。它在新零售的基础上，嵌入了社交媒体版块。

而这双板块汇合就使它具有了先沟通交流、再深交、终谈买卖的特征。这种模式使新零售传达的路径更短，效率更高。既降低了客户在互联网商城系统中消耗的时间，又提高了店家的营销推广效率，可以说成是一种互利共赢的方式！

一、贝立凯系统：低级提交别代理奖励制度

1.一级二级三级提交一级，由直属接收上家（皇冠/总代）返给招商者一次性奖励2000元（100*20，每盒提20块）

2.一级二级三级提交皇冠，由直属接收上家（总代）返给招商者一次性奖励5000元（500*10=5000，每盒提10块）

3.一级二级三级提交总代，由直属接收上家（三级分销受益者）一次性合并共给招商者奖励9000元（ $1000 \times 9 = 9000$ ，每盒奖励9块），（三层拿产品受益者均摊比例为3/3/3）

4.皇冠提交总代，拿每盒6元的产品

5.总代与总代，分三级分销，分别每盒6/5/5元产品

6.其他级别招同级别代理（三级二级皇冠），处理方案自行升级！

二、贝立凯系统：退货流程

1.公司放货给总代，总代下放货物，在有效期内只有总代可以申请退货。

2.有效期为：订货满三个月到6个月之间，不得超过6个月，提前一个月申请退货。

3.在无乱价，无违规的情况下扣除相应费用（16元上级产品+20元退货手续及货物调动手续费）退回货款及抵产品！

三、贝立凯系统：乱价保证金

1.三级：100元；开发类似贝立凯系统，请访问官www.gz2p.com网扫码咨询

2.二级：500元；（三级二级的保证金由上级授权领队收取，领队需开具收据给交保者作为凭证）；

3.一级：1000元（由公司收取，客服开公司收据给交保者作为凭证）；

4.皇冠：10000元

5.总代：20000元（皇冠总代保证金由公司收取，助理会给交保者拟写保证金合同给交保者作为凭证，双方签字后生效。）

所有保证金期限为一年，合同期结束退还，中途退出者，需提前一周申请退款！

贝立凯微商城系统的代理门槛:

三级代理商5台起步（利润可达52%）；

二级代理商20台起步（利润可达67%）；

一级代理商100台起步（利润可达86%）。如此丰厚的回报，充分体现了全员参与全员分享的原则，公司把利润大限度的回馈给每个代理经销商，正是贝立凯传播健康传播爱的集中表现。

贝立凯分销系统开发、贝立凯系统开发、贝立凯模式开发

1.贝立凯代理商系统一级二级三级提交一级，由直属接收上家（皇冠/总代）返给招商者一次性奖励2000元（ 100×20 ，每盒提20块）

2.贝立凯代理商系统一级二级三级提交皇冠，由直属接收上家（总代）返给招商者一次性奖励5000元（ $500 \times 10 = 5000$ ，每盒提10块）

3.贝立凯代理商系统一级二级三级提交总代，由直属接收上家（三级分销受益者）一次性合并共给招商

者奖励9000元（ $1000 \times 9 = 9000$ ，每盒奖励9块），（三层拿产品受益者均摊比例为3/3/3）

4. 贝立凯代理商系统皇冠提交贝立凯代理商系统总代，拿每盒6元的产品

现如今互联网和5G高速发展，信息交互越来越便捷，人们时刻都能获取大量的信息，网络社交圈子也就显得越来越重要。社交新零售的发展，使消费者可以直接从朋友或社交网络上了解企业产品和服务的质量，然后再决定是否购买。所以综合来看，社交新零售的确如马云所说是未来十年的新风口。未来已来，新风口抓住了，才能有更好的发展！