

# vimi薇迷代理商下单模式系统开发

产品名称	vimi薇迷代理商下单模式系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

薇迷vimi微商模式系统开发，薇迷vimi微商分销系统开发，vimi薇迷代理商下单系统开发，薇迷vimi经销商后台系统开发，薇迷vimi微商新零售系统开发，薇迷vimi微商管理系统开发。

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

互联网环境下，企业借助互联网的东风，不断深化内部发展技术，推进企业向着网络化和信息化的方向发展，而网路化经营模式则是互联网环境下企业发展的又一趋势。基于新常态的经济发展背景，企业要自觉调整内部发展策略，并积极适应新环境的发展，制定相应的“互联网”战略，将新时代下互联网发展的优势与企业的区位优势进行有机融合。

社交新零售与直播营销应该抓住时代机遇，在去中心化的新媒体时代，利用新媒体对生活的渗透以及新媒体与资本的融合，借自身高效且优越的模式、供应链和生态系统，加速发展新业态，利用直播去中心化流量分发从线上为线下引流，线下反哺线上，扩大内需、创造价值。

一、vimi薇迷代理级别的加盟政策：

- 1、单价即零售，没有门槛及加盟费;
- 2、会员级别，门槛为3盒没有加盟费;
- 3、VIP级别，门槛为1箱(10盒/箱)没有加盟费;
- 4、区级代理，门槛为2箱没有加盟费;
- 5、市级代理，门槛为22080元，加盟费为1000元;
- 6、省级代理，门槛为95400元，加盟费为3000元;

7、大区代理，门槛为28.8万元。

二、低级别推荐级别(1次性返利)：

- 1.推荐一名大区代理有公司1次性返利10000元;
- 2.推荐一名省区代理有上家1次性返利3000元;
- 3.推荐一名市区代理有上家1次性返利1500元;
- 4.推荐一名区域代理有上家1次性返利300元。

三、平级推荐(二次性返利)：

- 1.大区代理A推荐大区代理B,大区代理A永久性获得补货返利6元/盒;大区代理B推荐大区代理C,大区代理A永久性获得补货返利3元/盒。
- 2.省区代理A推荐省区代理B,省区代理A永久性获得补货返利7元/盒;省区代理B推荐大区代理C,省区代理A永久性获得补货返利3元/盒。
- 3.市区代理A推荐大区代理B,市区代理A永久性获得补货返利8元/盒;市区代理B推荐大区代理C,市区代理A永久性获得补货返利3元/盒。
- 4.区域代理A推荐区域代理B,区域代理A永久性获得补货返利10元/盒;区域代理B推荐区域代理C,区域代理A永久性获得补货返利3元/盒。

社交新零售与直播营销已成我国经济发展的新兴组成部分，在国民经济中占据的比重越来越多，上下游从业人员也越来越多。夏红星认为，从业者应在当前的大好形势下，顺势而为，行稳致远，为我国的新经济发展贡献力量；相关企业应积极抓住全球数字经济快速发展的机遇，不断提高数字技术研发能力和产业创新能力，形成技术输出能力，积极参与国际合作和规则制定，在国际竞争中形成新优势。