

抖音小店无货源该怎么发展？退款单解决方案，抖店运营新玩法！

产品名称	抖音小店无货源该怎么发展？退款单解决方案，抖店运营新玩法！
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

做抖音小店不管是哪种玩法，达人带货，猜你喜欢，还是千川等等，是不是有一个感受特别明显，那就是无论哪种方法的背后拼的都是供应链能力？

而且近一段时间，多多平台规则调整，限制下单，系统自动退款，没有及时发货，导致很多店铺违规，评分直接4.0以下，很多店铺无法正常运转。

关于这个问题有没有解决方案？网上也有很多博主分享，解决思路，基本也有两种，也都是暂时解决方案，如养号，准备多个拍单号，提高客单价等等。或者就是换成手动下单，但是这种方案都是临时的，或者说能降低退单的情况，如果平台持续管控，去哪找那么多账号？

我分享一个方法，从根本上解决这一系列问题。

1、做自己的供应链

如果你自己做电商也很多年，或者有实力，目前可以做《无货源+供应链》结合着来做，提前适应自己囤货的模式。如果想长期在电商市场发展，不管做的是哪个平台，供应链将是好的解决方案，包括后面平台有小动作，基本和你店铺也没什么影响，收入也能更稳定。

2、自己谈厂家

可以去拼多多、1688这些平台去找厂家去谈，谈厂家也是有标准的，（如：是否支持erp导单方式，48小时发货，货源是否充足，退换货如何解决？）确定好这几个问题，就可以上传他们的商品运营了。

线下发货，利用erp导单系统，把订单直接倒给厂家，让厂家帮你发货，所有的物流信息会直接同步到你店铺里，这种方案也是可以从根本解决的。

我们在电商这个行业也经营了六年时间，每年市场都会有一些新的调整，拼多多平台限制退单的问题，也导致很多商家违规甚至退店？每次规则调整，无货源商家都是首当其冲，如果你想在市场走得更远，供应链的问题一定是需要解决的。