

# 佛山关于广告电商的场景应用

产品名称	佛山关于广告电商的场景应用
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 广告电商:定制 + 标准 东莞:APP,H5,小程序
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

## 产品详情

从古至今，大众的供给与需求就也没有改变过，只不过是以前顾客看生产商有什么才能用什么，再到后来顾客需要什么，生产商干什么。实质上或是市场供求关系，顾客或是顾客，真实身份没有改变过。到了今天，越来越多消费观念被别人明确提出，仅仅只靠老旧的特惠奖赏思想是没法使企业走长久的，现在大多数公司依然仅仅借助特惠去吸引消费者，那样铸就结果就是业内卷，不断地价格战，后苦的还是自己

【广告宣传电子商务】方式是融合了“社区电商平台广告宣传分销模式”，让顾客在买东西的与此同时会获得积分兑换，而且还能根据收看平台对接的广告任务，让顾客手里的积分兑换转现（得广告宣传奖赏），以致完成广告商、服务平台与消费者三方双赢效果。

简要概括便是客户在行业交易，得到购物返利，根据看广告接任务取现，网站根据连接广告宣传获得一定的盈利，让价获得非常大平台流量。

假定我如今必须需要购买我的产品，又应该做服务平台，必须宣传策划，引流方法，成本费大，工作人员多。

如今按我们自己的计划方案：

做了一个服务平台，融合广告宣传电子商务；山东泰山众筹项目；及其分销商奖赏。这时候我们只需去推广大家平台上的活动规则。

客户进到服务平台交易能够通过推人（分销商奖赏）得到积分兑换以及一些奖赏，参加活动山东泰山众筹项目（方式主题活动）能够领取奖励及其积分兑换，每一个积分兑换都能够用以换取我的产品，和能够参加广告任务，每日进行一定量的广告任务，就可以将10%的积分兑换转化成零钱开展取现。

根据这一套简单计划方案，能够给我们节省许多推广成本费，及其人力成本，与此同时比光打品牌广告的推广效果明显。

例如融合同城购物，将日常生活当中充值话费，给油等折扣服务项目融入平台上，组合线下推广店家进行一个左右紧密结合。

1、客户购买东西后得到积分兑换，积分兑换可用作线下推广开展抵税交易。

2、用户可根据共享关联各个部门，来获得共享盈利。

新时期，新思路，顾客也不仅仅只是可以做顾客，服务平台许多，想以内卷中杀出一条路那就需要一个新的思维，根据社交新零售迅速升值资本，这便是消费商时期所具有的方式。