

杭州关于广告电商的场景应用

产品名称	杭州关于广告电商的场景应用
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 广告电商:定制 + 标准 东莞:APP,H5,小程序
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

针对广告宣传大家大部分都只停留在电视上某铂金，“你现在还好吗？”等这些忽悠的广告上。

现阶段的发展方向是网络，数字时代，电子商务盛行迄今也成为了核心。那在电子商务模式之中的广告宣传除开之前的方式外也有如何游戏的玩法呢？

【广告宣传电子商务】方式是融合了“社区电商平台广告宣传分销模式”，让顾客在买东西的与此同时会获得积分兑换，而且还能根据收看平台对接的广告任务，让顾客手里的积分兑换转现（得广告宣传奖赏），以致完成广告商、服务平台与消费者三方双赢效果。

简要概括便是客户在行业交易，得到购物返利，根据看广告接任务取现，网站根据连接广告宣传获得一定的盈利，让价获得非常大平台流量。

假定我如今必须需要购买我的产品，又应该做服务平台，必须宣传策划，引流方法，成本费大，工作人员多。

如今按我们自己的计划方案：

做了一个服务平台，融合广告宣传电子商务；山东泰山众筹项目；及其分销商奖赏。这时候我们只需去推广大家平台上的活动规则。

客户进到服务平台交易能通过推人（分销商奖赏）得到积分兑换以及一些奖赏，参加活动山东泰山众筹项目（方式主题活动）能够领取奖励及其积分兑换，每一个积分兑换都能够用以换取我的产品，和能够参加广告任务，每日进行一定量的广告任务，就可以将10%的积分兑换转化成零钱开展取现。

根据这一套简单计划方案，能够给我们节省许多推广成本费，及其人力成本，与此同时比光打品牌广告的推广效果明显。

服务平台有哪些好处呢？

服务平台能通过融合分销商奖赏，获得更多的拉流，所需要的宣传策划成本费也小，根据连接的广告收入还可以平摊经营工作压力。

客户有哪些好处呢？

客户手里的积分兑换有处可到，交易有益可返。