

开源节流，经营升级，六朝瑞庭借力微盟智慧餐饮探索新增长

产品名称	开源节流，经营升级，六朝瑞庭借力微盟智慧餐饮探索新增长
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

宴席，*早可追溯到4000年前的新石器时代，在中国源远流长的历史文化中有着标志性的意义。从*初的祭祀、礼俗到后来满汉全席、千叟宴、长街宴，再到日常我们都会参与庆生宴、升学宴、乔迁宴、结婚宴等等，宴席总会不断为我们的日常生活增添别样的色彩。随着经济发展，人们的生活水平不断提高，对于宴席的需求也从*初的物质层面逐步延展至精神层面的双重享受，这也对酒店的服务与管理提出了更高的要求。

作为江苏省婚庆行业协会会长单位“瑞庭婚礼文化产业集团”旗下知名餐饮品牌，“六朝瑞庭大酒店”不断严格要求自身在用户服务与酒店管理上精益求精，更是与微盟智慧餐饮达成战略合作，通过成本管家解决方案为主导，以数字化工具和专业顾问服务推动品牌实现精细化运营，以更智能的供应链管控为消费者带来更优质的菜品和服务。在后疫情时代下，强化供应链智能掌控，有效控制成本，强化企业抗风险能力。

携手微盟智慧餐饮，打造成本管控新链路

价高菜多，这不仅仅是人们对宴席的刻板印象，其实也是餐企经营的痛点。一方面，菜品多，意味着采购品类多，需要面对繁复的采购环节、冗杂的供应链路、参差的食材质量等痛点。另一方，对于主打宴席消费场景的餐企来说，预订是主要的客单来源，期间餐企还需要跟踪菜价浮动、时令食材供应等问题，才能在保价的同时管理好顾客的消费预期。

为了降低菜品多、预订多产生的管理成本，六朝瑞庭积极借助数字化工具寻找解决方案。通过微盟智慧餐饮成本管家解决方案，六朝瑞庭从“买”“用”“控”三大层面入手，着手强化前厅、后厨、采购等各个供应链环节的协同，共同参与企业经营管理。同时，其还在专业成本顾问的持续辅导下，建立了覆盖供应链、出品、人员的科学成本管控体系。

通过微盟智慧餐饮成本管家解决方案，六朝瑞庭在接到新的宴会预订时，后端经营将形成一条全新的管控链路：后厨在手机上下单，采购按需线上下单，仓库确认后自动生成单据，库管随时随地审核物资。全新的链路一改纸质下单统计的低效方式，保证了后厨、仓库、采购信息的一致性，不仅减少了厨师长、库管、采购员的精力投入，也极大地提升各个环节效率协同。即便受疫情防控出现宴席延期，也能及时调整、消化库存。

值得一提的是，微盟智慧餐饮成本管家解决方案还聚焦“黄金三小时”解决问题，在食材入库过程中发

现问题即解决问题，从而避免制作成品后难以溯源的问题。这种数字化管控，逐步融入六朝瑞庭运营的“毛细血管”中，以更精细化的运营管理帮助餐企将重心放在解决问题、提升服务上。

六朝瑞庭大酒店包间环境

江苏省婚庆行业协会副会长、瑞庭婚礼文化产业集团董事长胡亚洲表示，六朝瑞庭在餐饮行业是一个“新人”，但整个餐饮团队成员经验丰富。当下的市场变化，我们不能依赖过去的方式，需要通过数据量化经营，为我们未来的发展、决策提供参考标准。通过微盟智慧餐饮成本管家，我们希望先实现“节流”，后续通过全链路私域运营实现“开源”，进而打造出一个全新的餐饮运营样本，为集团旗下的其他品牌门店赋能。

积极发力私域运营，集团多业态融合发展

瑞庭婚礼文化产业集团旗下包含婚礼礼堂、婚庆策划、酒店与社会餐饮业务。而六朝瑞庭大酒店是瑞庭婚礼文化产业集团旗下的餐饮品牌。作为南京首家一站式**婚礼会馆，瑞庭婚礼文化产业集团打破了婚礼行业传统的婚庆+酒店模式，缔造真正意义上的一站式婚礼堂，满足新人一生一次的需求。作为幸福行业的文化使者和策划专家，瑞庭婚礼也在举办婚宴上追求**。因此，对于“预订难、预订集中”等宴会型餐饮酒店常常遇到的问题，六朝瑞庭不断创新方法，从而打造属于每一对新人的完美婚礼记忆。

目前，瑞庭婚礼文化产业集团旗下拥有菱洲店、玄圃店、情侣园店等不同类型的婚礼礼堂，风格涵盖中式、欧式。自2018年7月启动以来，六朝瑞庭大酒店已拥有3个各有千秋的宴会厅和22个豪华包间。其中，六朝瑞庭中山陵青年旅馆店位于**的5A钟山风景区外侧，是集宴会、餐厅、住宿、会务为一体的休闲

度假酒店。因此，主题风格搭配的合理性、宴会厅的合理排期、风格偏好的满足，这些都考验着六朝瑞庭的日常运营水平，也是其携手微盟智慧餐饮后续发力私域运营的重要动力。

瑞庭婚礼文化产业集团旗下部分门店

婚宴是典型的低频需求，获客成本高且容易流失。通过微盟智慧餐饮的企微运营服务，六朝瑞庭可以有效承接已有客流，了解客户偏好，为其推荐合适的宴会厅，并预订时间，高效运营宴会厅资源。另外，通过私域运营，六朝瑞庭不仅能够提升客户留存，围绕会员消费需求不断延展消费场景，也能逐渐突破配套定位，将从低频的宴席向高频的聚会引流转化，提升顾客复购。

六朝瑞庭大酒店包间环境

疫情防控常态化下，餐饮行业都在加速转型，探索更多元的业务形态。大中餐、宴会型餐饮门店也需要通过数字化转型实现开源节流，打磨出更适合新环境的经营模式。

六朝瑞庭通过与微盟智慧餐饮的深度合作，将显著提升宴会服务水平，进而与瑞庭集团旗下婚礼礼堂、复合业务、社会餐饮实现多业态融合发展，与集团的婚礼策划、婚宴等业务融为一体，为顾客带来一致的高标准体验，以高质量服务共同维护品牌口碑。