

## 2元一斤的豆芽，一个月净赚3万，这个点子你该借鉴一下2元一斤的豆芽，一个月净赚3万，这个点子你该借鉴一下

产品名称	2元一斤的豆芽，一个月净赚3万，这个点子你该借鉴一下2元一斤的豆芽，一个月净赚3万，这个点子你该借鉴一下
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

每期5分钟解决一个电商问题，欢迎来到江略，用得上的电商思维。

昨天我去菜市场买豆芽，好奇的问了一嘴卖豆芽的老板，他们每天可以卖出去多少斤豆芽，结果你猜怎么样？他们每天居然可以卖出去1000斤的样子，1000斤是多少钱，是不是2000块钱？

今年疫情以来，有人失业、有人破产、还有的人呢！因此还不上款，但你有没有发现，这帮人他们都有一个相似之处，哪里很相似呢？他们都想着一夜翻身，一夜成为下一个马爸爸。

看上去不够高端、不够大气的行业他不干，看上去一个月赚不到几万、几十万的他也不干。打工这样的事情，你就不要给他讲了，这种没有排面的事情怎么配得上他的人生呢？

殊不知啊，一个菜市场的小商小贩，人家一年下来虽然没有赚到几十上百万，但一年下来啊，他的银行

卡里面存个十来万，那是一点问题没有。你说你这也看不上那也看不上，请问一年下来，你的银行卡里面存了多少钱？是不是还不如人家小商小贩。

所以啊；朋友们，在你没有实力的时候，我建议你好好的上班，好好的学习，等你有了经验、有了一定的积蓄，想创业请不要在乎它是什么行业，也不要管他是否高大尚，只要不违法，只要可以赚到钱，你就可以用心的去做。

那么你说卖豆芽，是不是就一定可以赚到钱呢？在我看来也未必，因为能不能赚钱，决定它的因素太多啦，你的位置不是很好，是不是会导致你的生意不好，你的面销服务不是很好，是不是也会导致你的生意不好，你的豆芽品相不是很好，是不是还是会导致你的生意不好。所以啊；生意好不好，决定它的因素是什么，是不是每一个细节。

那么一天卖1000斤豆芽可以赚多少钱呢？我们可以给他算一笔账，别的地方我不知道啊，我们这里的豆芽是2块钱一斤，1000斤这里是不是2000块钱，2000块钱的营收需要多少成本呢？

这个时候啊，我们就需要知道一斤黄豆，可以出多少斤豆芽，我问了一些做豆芽的工厂，正常情况下，菜市场销售的豆芽都在10厘米左右，一斤黄豆呢可以出10斤左右的豆芽，也就是说啊，1000斤黄豆芽只需要100斤黄豆。

那么黄豆多少钱一斤呢？批量的采购的话，它的价格不会超过4块钱，可能每个月的价格都不一样，一般就是在3块多钱浮动，也就是说啊，他们每天卖1000斤豆芽，豆子的成本还不到400块钱。

那么做这1000斤豆芽需要多少人呢？是不是一家人就够啦，两个老人帮忙带带孙子，顺便打打下手，所以在人力成本上，我们是不是可以不用去算。那么摊位呢？一个月他们家在3000块钱的样子。

\*后我们来算一算，他们家的净利润是多少，2000块钱的营收，减去400块钱豆子的成本，这里是不是还有1600块钱，在减去每天100块钱的摊位费，这里是不是还有1500块钱，一家人杂七杂八的开支我们算500块钱的话，\*后他们每天的净利润是不是在1000块钱？

每天有1000块钱的净利润，一个月下来是多少钱，是不是3万块钱？一年呢？只要他们一家人不经常去医院，除去所有的开支，银行卡里面是不是也可以存上20万？

他们家就卖个豆芽，一年就可以存上20万，对于大多数的普通人来说，难道这还不够香吗？所以啊；我们作为泛泛之辈，不要总是想着成为马云，成为马化腾，如果你这也瞧不上那也瞧不上，\*后；你连你自己可能都做不好。

好；今天我们就聊到这里，今天的思考题是；还有哪些不起眼的生意，在默默的赚钱？我在评论区等着你的答案。