## 148元的红酒,3个月卖一千多万,这个点子你该借鉴一下

产品名称	148元的红酒,3个月卖一千多万,这个点子你该 借鉴一下
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

不就是拼团返个补贴吗,为什么他们只用了3个月的时间,就把整个项目的流水做到了千万以上呢?其实啊;去年我就说过了,这条赛道一定会跑出来一家独角兽公司。

但让我没有想到的是啊,虽然这一天还没有来,但有这么一个团队,他们在这条赛道刚立项的时候,就拿到了麦刚先生领投的种子轮,说到麦刚先生啊,你应该猜他是谁啦。

是的;他就是那个上市公司泡泡玛特的主要投资人,能被他看中的项目,那肯定不会差。所以在两个月后,他们这个项目又得到了赛马资本领投的天使轮。

而在去年6月份的时候呢,他们又拿到了凯伦资本新一轮的投资,你以为这就完了吗,就在前段时间,他

们还拿到了万物为的投资。
那么这么多的资本都看好他们这个项目,他们能不能成为拼团返补贴这条赛道里面的独角兽呢?说实话 ,现在还真不好说,因为这条赛道啊,刚过萌芽期,还有很多企业还没有进场呢。
那么拼团返补贴这样的模式,为什么能够吸引这么多企业的青睐呢?在我看来呀,主要的原因还是可以让消费者买东西买上瘾。
那么这个模式是怎么让消费者买东西买上瘾的呢?他们家成本90块钱一支的红酒卖148块钱,每一支的毛利有58块钱。当然,如果正常销售的话,消费者是不会买上瘾的。
那么他们是怎么销售的呢?他们做了一个10人团,然后规定随机3人买中,7人买不中。当然你要是买中了,他们给你包邮发货,然后呢,还额外给到你148个积分。
但要是你没有买中的呢,这个时候他们商家,不但原路退回你的148块钱,而且他们还额外给你一个14块 钱的补贴。
那么这个时候啊;这个补贴就厉害啦,这个时候你想一下,70%的概率买不中,那么你一次没有买中赚

到14块钱,两次没有买中赚到28块钱,要是5次都没有买中呢?你是不是赚到了70块钱?

赚到了70块钱,如果马上提现的话,是不是就落袋为安啦,就算你没有提现,又拼上了一个70块钱的产品,如果拼到了,这个产品是不是免费的,没有拼到呢,是不是又赚到了几块钱?

那么你在他们这个商城购买产品,买到了不但给你包邮,而且还给你相同价格的积分。没有买到呢,他们不但退回你的货款,而且还给你一个可以提现的补贴。

那么这个时候;你们家那些需要购买的产品,是不是都会在他们家购买,除了你自己在他们家购买以外。这个不是赚钱就是省钱的商城,你是不是也会推荐你的朋友去买?

那么这样模式你看懂了吗?是不是特别符合我们的人性,如果人不是贪婪的,他们团队是不是也不能,在短时间做到过千万的流水,投资是不是也更不用说啦。当然;如果你也想做一套这样的商城系统,你可以找我们聊一聊。

你可能会说,每开一次团,他们就要给到7个人,每人14块钱的补贴,请问他们自己还有钱赚吗?这里当然有钱赚对不对,每开一次团一共成交了3单,每单有58块钱的毛利,这里他们商家是不是一共拿到了17 4块钱的毛利。 那么174块钱的毛利,拿出98块钱来分给那7个人,\*后他们商家是不是还有76块钱,那么每开一次团,他们商家就可以赚到76块钱,这个时候你敢说他们亏钱吗?

你可能会问,哪些积分怎么办呢?当然;他们还有一个积分兑换的商城,那这个妙招啊,我们有机会在分享。