

148元的红酒，3个月卖一千多万，这个点子你该借鉴一下

产品名称	148元的红酒，3个月卖一千多万，这个点子你该借鉴一下
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

不就是拼团返个补贴吗，为什么他们只用了3个月的时间，就把整个项目的流水做到了千万以上呢？其实啊；去年我就说过了，这条赛道一定会跑出来一家独角兽公司。

但让我没有想到的是啊，虽然这一天还没有来，但有这么一个团队，他们在这条赛道刚立项的时候，就拿到了麦刚先生领投的种子轮，说到麦刚先生啊，你应该猜他是谁啦。

是的；他就是那个上市公司泡泡玛特的主要投资人，能被他看中的项目，那肯定不会差。所以在两个月后，他们这个项目又得到了赛马资本领投的天使轮。

而在去年6月份的时候呢，他们又拿到了凯伦资本新一轮的投资，你以为这就完了吗，就在前段时间，他

们还拿到了万物为的投资。

那么这么多的资本都看好他们这个项目，他们能不能成为拼团返补贴这条赛道里面的独角兽呢？说实话，现在还真不好说，因为这条赛道啊，刚过萌芽期，还有很多企业还没有进场呢。

那么拼团返补贴这样的模式，为什么能够吸引这么多企业的青睐呢？在我看来呀，主要的原因还是可以让消费者买东西买上瘾。

那么这个模式是怎么让消费者买东西买上瘾的呢？他们家成本90块钱一支的红酒卖148块钱，每一支的毛利有58块钱。当然，如果正常销售的话，消费者是不会买上瘾的。

那么他们是怎么销售的呢？他们做了一个10人团，然后规定随机3人买中，7人买不中。当然你要是买中了，他们给你包邮发货，然后呢，还额外给到你148个积分。

但要是你没有买中的呢，这个时候他们商家，不但原路退回你的148块钱，而且他们还额外给你一个14块钱的补贴。

那么这个时候啊；这个补贴就厉害啦，这个时候你想一下，70%的概率买不中，那么你一次没有买中赚

到14块钱，两次没有买中赚到28块钱，要是5次都没有买中呢？你是不是赚到了70块钱？

赚到了70块钱，如果马上提现的话，是不是就落袋为安啦，就算你没有提现，又拼上了一个70块钱的产品，如果拼到了，这个产品是不是免费的，没有拼到呢，是不是又赚到了几块钱？

那么你在他们这个商城购买产品，买到了不但给你包邮，而且还给你相同价格的积分。没有买到呢，他们不但退回你的货款，而且还给你一个可以提现的补贴。

那么这个时候；你们家那些需要购买的产品，是不是都会在他们家购买，除了你自己在他们家购买以外。这个不是赚钱就是省钱的商城，你是不是也会推荐你的朋友去买？

那么这样模式你看懂了吗？是不是特别符合我们的人性，如果人不是贪婪的，他们团队是不是也不能，在短时间做到过千万的流水，投资是不是也更不用说啦。当然；如果你也想做一套这样的商城系统，你可以找我们聊一聊。

你可能会说，每开一次团，他们就要给到7个人，每人14块钱的补贴，请问他们自己还有钱赚吗？这里当然有钱赚对不对，每开一次团一共成交了3单，每单有58块钱的毛利，这里他们商家是不是一共拿到了174块钱的毛利。

那么174块钱的毛利，拿出98块钱来分给那7个人，*后他们商家是不是还有76块钱，那么每开一次团，他们商家就可以赚到76块钱，这个时候你敢说他们亏钱吗？

你可能会问，哪些积分怎么办呢？当然；他们还有一个积分兑换的商城，那这个妙招啊，我们有机会在分享。