

## “免费”领产品，9.9元快递费，让商家赚到600多万，这个点子不错

产品名称	“免费”领产品，9.9元快递费，让商家赚到600多万，这个点子不错
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

产品不要钱，付一个9.9元的运费，就可以把产品拿走，你敢信吗？是不是有些难以置信？那么更难以置信的是什么呢！他们这个不要钱的商城，三个月的时间，就给他们老板赚到了600多万，怎么样，是不是对它来兴趣啦？

那么一个不要钱的商城，他是怎么赚钱的呢？看别人的成败，寻找我们自己的出路，欢迎来到江略，用得上的电商思维。

其实啊；奥秘就藏在他们家会员卡里面，如果你不是他们家的会员，你在他们家购买任何产品，那都是原价，如果你是他们家会员呢？你每天都可以付一个9.9元的运费，免费拿走一个产品。

那么成为他们家会员的条件是什么呢？你只需要支付368块钱就可以啦，那么这里他们赚钱的点是什么呢？他们商城里面所有的产品，只有百分之几的产品，成本超过了10块钱，其它产品呢，你付一个9.9元的运费，他们还可以赚到1块钱左右。

那么这个时候你想一下，你付的368块钱，是不是他们的净利润？那么有没有人愿意支付这368块钱的会员费呢？我看了一下他们商城的订单，累计订单在30万单左右。

那么30万左右的订单，要多少会员才可以实现，是不是\*少要1万多会员，就算只有1万，这里他们是不是也收到了368万的会员费，那么30万的订单，运费是多少，是不是297万？怎么样？这样的神操作，我们是不是可以借鉴一下，如果你也想做一套这样的小程序商城，你可以找我们好好的聊一聊。

你可能会说，为什么会有这么多人，支付会员费呢？你要去他们商城逛一下，我相信你也会支付会员费，为什么呢？因为你从表面去看他们的商城，所有的产品你在别的地方购买，价格都不会低于20块钱，那么这个时候你算一下，你每天在他们家免费领一个产品，一年下来，是不是\*少可以省下3000多块钱？

那么你用300多块钱，换来\*少3000多块钱，如果你的数学不是体育老师教的话，我相信这个账你算得过来。

到这里啊；你是不是以为就完啦！我告诉你，他们家真正赚钱的环节还在后面，前面赚钱的方式只是一道开胃菜而已。

那么接下来他们可以赚谁的钱呢？他们搞了一个2B的团队，赚合伙人的钱，我就问你，一个2C的商城有了流量，是不是可以卖地图？那么中国有多个市，是不是661个市，这里是不是就意味着有661个合伙人，平均每个合伙人5万块钱代理费，这里是多少钱？是不是3300万？当然；如果他们的2B团队，能力比较强的话，我相信他们只需要一年的时间，就可以拿下中国所有的城市。

那么这个时候合伙人赚什么钱呢？当然不可能去卖产品，倒推一下，是不是还有会员卡可以卖？每卖一张会员卡，合伙人可以拿多少钱呢？可以拿到300块钱，剩下的68块钱归他们商城所有。

这个时候你帮他们算一下，一个城市的合伙人卖到1万张会员卡的时候，他是不是赚到了300万，那么他们商城拿到了多少？是不是68万，那么600多个城市，600多个68万，这里是多少钱？是不是有4个多亿？

你以为这就完了吗？一个免费赠送百货的商城，有了大量的流量，还可以赚谁的钱，是不是那些品牌商的钱？品牌商出一个新产品的时候，是不是也需要大量的用户体验数据？

所以你看明白了吗？他们这个商城采用的是不是一个多赢的模式，对于消费者来说，我们是不是用超低的价格，拿到了\*\*产品。那么对于合伙人来说呢，当然是赚钱的吗？有没有这样一种感觉，羊毛出在猪

身上，\*后让狗来买单。