

## 转让北京市朝阳区保险公估含人员

产品名称	转让北京市朝阳区保险公估含人员
公司名称	中帼新时代商务服务(北京)有限公司
价格	300.00/件
规格参数	保险代理公司:整体 保险经纪公司:整体 保险公估公司:整体
公司地址	北京市朝阳区国贸3期往西光华路SOHO1期1607
联系电话	18010122802 18010122802

## 产品详情

转让北京市朝阳区保险公估含人员

分析我成功的保险公估案例：

北京的案例：

打电话——建立联系——签合同——见面——尽调——完成

打电话：

开头：我哪会刚开始干这行，不懂我们经理让我打科技公司和保险代理和保险经纪。好几个月没有业绩发黄，也不会和客户沟通，那天我已经不想干这行了，突然有一个人给我打电话说要一家保险公估，我当时肯定说有呀！他问我多少钱我说您要哪个，他说我要全国的，我说有价格在100-200万左右。客户就挂了电话了。

建立联系：

挂了电话，我当时就开始搜了一下电话，以为是同行没有太在意，他就给我发短信就这样建立了联系，我也特别关注他，也没有发给他资料。后也没有找我

开花：

有我们集团有人说收保险公估，我就问了一下，这不就是我那个客户吗？我就在想是不是找人家对接了，我就问了我客户一下，他说在咨询，做对比，我说好的，我说我们部门是转让接收收购和转让一些保险类牌照，有什么不懂的您随时可以咨询我，我也是新来的我可以学习解答您的所有疑惑，有问题随时咨询24小时在线。这就是这的结尾，我当时就在想自暴自弃怎么会和我成单呢，我也想离职了。

坐上回家的地铁我一直在想这个事情，毕竟刚出来社会，也没有钱，我还在想要不干这个行业了，想了一路也到家了，睡觉明天的事情明天再说

第二天我就打开电脑开始打保险公估，看看那个客户现在想转让，我就一家一家的打也出来号几家，想转让，但是我不知道这个客户确定要不要

我打开微信，我就问了我客户我说您要哪个地区的，有什么要求，他就立马回我说我要北京，全国，要没有业务的，不能要有分支机构的，我说我这有一家是北京那个区的，咱们没有多心，后也把公司名称说给他了。我说给他的时候不害怕，说完心理慌了，我一想我不是那啥的吗？忘记了尴尬