

看懂线下店铺“会员卡”百分百充卡秘诀，让你生意N倍增长

产品名称	看懂线下店铺“会员卡”百分百充卡秘诀，让你生意N倍增长
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

在这里林导同大家分享，让你们的门店只要用这种充卡的方法，百分之百消费者会充卡，无论你是餐饮店，水果店、养生馆、美容美发店等，你只要

首先我们先搭建一个属于你自己店铺的小程序，小程序需具备以下基本营销功能：

- 1、充值
- 2、会员卡、VIP金卡、IP钻卡
- 3、次卡、月卡、年卡
- 4、裂变卡、爆品引流卡
- 5、优惠券、消费券、积分等

用这个方法，没有人不充，就是所有人都会充这种小程序店铺系统的“会员卡”。

有了这个属于自己店铺的小程序系统，就拥有了自己的营销系统、自己的客户大数据系统，那接下来我就直入讲主题了：

什么叫人们喜欢占便宜，而人们不喜欢买便宜，这是两个完全不同的心理。

什么叫买便宜。

我举一个例子，充500送100，这叫买便宜。

所以你会发现商场里面美容美发店叫你充卡，你充不充啊？不充，

现在美容美发店十个、九个都不赚钱。这些美容美发店的老板，他们是我不愿意改变，而且这个行业竞争特别激烈，不太稳定的。所以这些老板他们永远只会以前的方法，什么方法告诉我充卡打折，这种做生意的方法一定是错误。以牺牲利润为代价来获得所谓的客流，这个是不长久。

所以我把传统的“买便宜”，

作了一个微创新，用“占便宜”方式来操作，我们把它称为什么叫“占便宜”？

占便宜就不一样。你消费了450元，你在结账的时候，这个时候店员只要跟你说一句话，你只要补50元，就成为我们店VIP客户。

同时告诉客户有几个好处呢？

**，今天送你100元消费券，而且消费券今天就可以使用。

第二，以后来我这儿吃饭，不用请示任何人，可以打九五折。

第三，享有我们店会员的一切权益，比如说点的什么东西，如果你是普通的，那就是什么？69一个，如果你是我的会员，我们本身就有一个会员价值要62，这样的话你每一单都可以省不少钱。如果你是一个消费者，只要补够50块就可以享有。

请问绝大部分人补还是不补啊，一定补。

你看这就是“占便宜”，你本来就已经要付450，那有人说林导我消费480呢，那就补多少？补20，那如果消费440呢？十块，如果消费490呢，补十块，反正以50你就做一个点，那这样的话客户很容易把他的尾数给补齐。所以这就是我们很多老板一定要知道，一个是消费，一个是消费后，请问消费者的心态是一样还是不一样？消费者的心态是你要搞我的钱，消费后的心态是这家店推出这个模式，站在消费者的角度，答案在这里，你们的门店只要用这种充百分百让消费者充。

如果你读到这里，是不是有如梦初醒的感觉，并马上想做一个这样的“小程序”的系统进行会员制充卡营销的想法。