

拍拍乐竞拍软件定制开发

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 拍拍乐竞拍软件定制开发 |
| 公司名称 | 广州茂林网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室 |
| 联系电话 | 19864740108 19864740108 |

产品详情

拍拍乐竞拍软件搭建，拍拍乐竞拍软件定制，拍拍乐竞拍app定制，拍拍乐竞拍系统搭建，拍拍乐竞拍app开发，拍拍乐竞拍系统定制，拍拍乐竞拍APP搭建，拍拍乐竞拍系统开发，拍拍乐竞拍软件开发

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

互联网环境下，企业借助互联网的东风，不断深化内部发展技术，推进企业向着网络化和信息化的方向发展，而网路化经营模式则是互联网环境下企业发展的又一趋势。基于新常态的经济发展背景，企业要自觉调整内部发展策略，并积极适应新环境的发展，制定相应的“互联网”战略，将新时代下互联网发展的优势与企业的区位优势进行有机融合。

拍拍乐竞拍系统模式介绍：

1.扫介绍人二维码免费成为会员，获得竞拍资格；

微信、支付宝平台保证金充值，要充值想竞拍商品市场价30%的金额才能竞拍；

2.选择需要的产品开始竞拍，每次出价冻结商品实时价格30%的保证金，若下一位会员出价高于你，你的保证金自动释放；

3.后一位竞拍者拍中商品成交，扣除保证金补齐商品差价，这一次竞拍结束，竞拍人可以选择下一场次再次竞拍也可以不选择。

一、拍拍乐奖金制度：

会员：免费注册获得竞拍资格

1、自己拍，有自己每次加价幅度10%的奖励。

2、直推拍，你可以得他们每次加价幅度3%的奖励

总监：直推30人，团队150人

1、代理***：旗下所有会员每次加价幅度的7%

2、育成奖：直推总监代理***的35%

总经理：直推10总监，团队60个总监

1、管理***：旗下所有总监代理***的25%

2、育成奖：直推总经理管理***的20%

二、拍拍乐收入分析：

由于免费注册，团队很容易达到1000人。由于参与趣味性强，至少有500活跃会员。假如每位会员每天的累计加价幅度平均为100元；

$500人 \times 100元（累计加价幅度） \times 7%（总监代理***） = 3500元/天；$

$3500元 \times 30天 = 10.5万元/月。$

总经理：团队60位总监

总经理可拿伞下所有总监代理***的25%；

$10.5万元（总监月收入） \times 60人 \times 25%（总经理管理***） = 157.5万元/月。$

三、拍拍乐平台如何盈利长久

有三个价格点：起拍价 ~ 保留价 ~ 高价

例如一部手机市场价格是1000，我们的起拍价格是500。委托的商家会设置一个保留价格700，也就是这个产品低可以700价格卖出，达不到保留价格商家产品不会盈利就会产生流拍。流拍的情况下所有的***都不会计算，是没有任何泡沫的。平台会根据市场设置一个高价，这个价格会比京东天猫还便宜，拍到产品的会员是不是省钱消费？

假如产品是在900块成交，产生了400的加价幅度，参与竞拍的人返利10%也就是40元加上***和公司抽成大约是20%80块钱左右。