分享购模式获取流量关键的三个缘故

产品名称	分享购模式获取流量关键的三个缘故
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

分享一个特别适合发展趋势大家乐于分享天性的一款商业运营模式，分享购商业运营模式。

短短的一个月就可增粉50万，客户只是2个月的时间能盈利成千上万的商城系统营销方式。

仅需滑掉到第九层就一共可以达到244万用户数量，而且每个人的每一笔交易都可以相对性给到你相对应的客户。

分享购背景：

分享购来源于一款名叫乐分享的平台，此服务平台曾达到一个月就增粉做到50万会员量，而且不是靠烧钱砸进来会员。

我们都知道现在的互联网时代，总流量便是全部商家平台所夺取的，谁流量浏览多就有机会在这一场电商行业的“ 战争 ”之中获得胜利。

分享购自所以能获取流量关键也是有着三个缘故：

一、对接平台，在策略之中并不是看好自己的产品是否有、商品有多少个、商品到底有多好，反而是连接的第三方主流电商平台有什么，符不符合客户心意。此方式就是利用跳转这种主流电商平台交易，这种主流电商平台会清算提成给到你平台方，平台方然后根据运营规则将提成发放到到客户。对各种电子商务平台来讲，她们在其中数以亿计的用户数量，假如说这种客户也会成为你服务平台VIP当中的一员那会是什么体验，坚信你也可以想像出去。

二、关联滑掉规章制度，依照像以前的关系链做服务平台，对个人人脉人缘人品就有很高的规定，往往会在并没有获取收益时，就容易出现人脉关系受损的状况。而关联滑掉规章制度，在客户一申请注册进到服务平台也会给到一个排位赛，排位赛人满以后则就会自动滑掉你下属的排位赛之中，就容易出现一

个状况，你一直在替你发展趋势精英团队，你上级领导还在替你发展趋势你精英团队，甚至都没有根据邀约进到的消费者也可以通过滑掉体制进入你落位之中，帮助自己迅速建立自身团队，使你快速地取得推广奖励。

三、奖赏循环系统派发规章制度，大部分平台模式都是在烦恼的难题，分销商？到底应当怎么分？分减少了针对客户来讲并没有诱惑力，分多了又有违反法律风险。但在奖赏循环系统发发方规章制度中也就不会碰到这种情况，在每一笔订单信息交易奖赏只能给到客户自己和一个上级领导客户，无论奖励金多与少，那样不仅不会风险很大，还可以从中获得很多的奖赏。

自然乐分享短短的时长以内就有那么多的VIP量，是到底怎样做到的？将淘宝、某多、某多多这些一系列现如今的主力网购平台开展交易，既能满足客户日常休闲娱乐又能够在这其中享有充值电费、在线充值水电费、给油等折扣优惠。

在各种日常买东西以后，这种第三方平台往往会给分享购服务平台一份提成，分享购服务平台则拿该笔提成开展分销模式，10%分到服务平台，40%分到买东西的客户，40%分到该客户的上级领导客户，10%分到地区代理。

自然在客户看到如此多利润的情况下，便会不会再想继续壮大自己的下限了，于是便给出了2个取现规定。

一、邀约五人，此规定做为平台发展裂变式的来源。

二、交易九笔，此规定做为平台分佣的原动力。

而且当月盈利下月才可以进行派发。

具体内容资料、开发软件、方案策划了解，可联系咨询