

抖音团购是如何开展的？怎样才能赚钱？

产品名称	抖音团购是如何开展的？怎样才能赚钱？
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音团购是如何开展的？怎样才能赚钱？抖音作为新型电商平台，接通了短视频自媒体创作内容，达成综合一体式的电商创业新。抖音电商的自由度、开放性和灵活性都很高，大家可以在抖音选择不同形式的电商经营模式。成都宁源鑫成科技小编就跟大家科普一下抖音团购电商的模式是怎样的？

抖音的电商模式有哪些？

要了解抖音的团购电商模式，首先还要从清楚抖音电商模式细分入手。抖音电商的几种主要模式有抖音小店、抖音达人直播、抖音橱窗、抖音团购等。比较受欢迎的主流电商模式以抖音小店为主，抖音团购目前也处于上升期，不过受众定位偏向于线下、同城等市场。抖音电商的主要市场潜力还在线上电商部分，作为依托线下业务做支撑的抖音团购稍许有些吃力，但商家可以掌握好一定的技巧也能够有所收获。

抖音团购有哪些运营技巧？

一、观察同行业的数据信息；入驻抖音团购首先要观察好行情风向，保证数据掌握的充分程度。做电商大的优势在于数据掌握和分析能力，选择自己的卖货级别和用户总数对标范围内的其他达人，观察汇总行业内的销售量和经营情况，妥善提升和调整自己的带货布局。销售量是核心，参与抖音电商就要努力将自己的销售量跟进，才能够在电商市场中占据核心有利地位。

二、观察同城热卖产品数据

由于抖音团购电商拥有一定的特殊性，线下分销能力尤其强悍，因此同城地区的抖音电商市场是团购布局的重点。学会观察同城热卖产品数据，抖音团购电商可以保持对同城热卖产品的高度关注。团购电商可以有侧重地保持高热度产品的推广投入，提升市场竞争力。