

# 解析起盘率超高的链动2+1模式,如何让商业模式赋能商家微三云李志英

产品名称	解析起盘率超高的链动2+1模式,如何让商业模式赋能商家微三云李志英
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

随着现在做网上商城的企业越来越多，不少企业都打算去做一个自己的线上商城。但光做一个商城是远远不够的，不搭配适合自己的商业模式，流量根本进不来。在经历了拼团和广告电商的洗礼之后，互联网项目圈急需一个新的模式，天天秒在这个时间点突然切入，让很多人都措手不及，尤其是头部收入的展示，更是刺激了市场。

关于这个模式，市场上的争议很大，有人说这个是传销，也有人说这个是今年的红利，下面我就给大家介绍一下这个模式。

### 链动2+1模式玩法机制

一、加盟区任意消费499的产品即可升级为代理，获得自己的专属推广码

二、代理直推两个人每单奖励100元，第三个起。直推奖励300元一单

三、代理直推两个人之后，升级为老板身份，享受所有的奖励，后续团队无限裂变下去，你都会享受200元一单的团队奖，同时享受下级老板收益的10%

四、帮扶机制：为了保障每一个人都会有自己的团队，老板在自己成为老板之后，要帮助自己的下属也成为两版，并且他们的关系团队里面有十单收益，保障他们的关系团队不要断裂，否则就会冻结老板总收益的百分之20（这也是为了防止团队关系里面有很多僵尸号）

这个模式只存在二级，不涉及多层级，无关法律风险。成为老板身份后，直推1人奖励:300元/单，其下间推奖励:200元一单，拿直推伙伴收益的10%举个例子：A伙伴是你直推的，他也是老板级别代理，他今天收入1000，你就有100，他收入10000，你就有1000，直推的人越多，被动收益就越高。

当你直推2人后，升级为老板，但前面直推的2人直接归属你的上级A直推，当这2个人完成直推2人后也晋升老板，各自把直推的2人贡献给A,即人人实现了直推人数的裂变，由2人到4人-8人-16人-32人-64人-128人-256人-512人-1024人-2048人-4096人-8192人-16384人· · · · · 投资少，被动直推人数裂变，间推奖200元/单，迎合了当下众多直销、微商及宝妈的心理，在短时间内火爆整个市场。互联网的商业模式和营销模式层出不穷，一些企业运用好的话能让他们事半功倍。但是现在越来越多的企业都会效仿这些模式套用在自己的行业上面，这也会导致原本新颖的模式变得不再实用，现在越来越多的企业家的思维都在提升，都在想办法转型升级，创造更多价值。

那商业模式和生意的区别在哪？简单来说就是商业模式能够赋能生意，缺乏商业模式的生意，做不大！

\*近市面上非常火爆，起盘率超高的链动2+1模式就让很多企业尝到了甜头，为什么如此火爆，这个模式的吸引力又在哪里呢？

2+1设计初衷就是避开3级，很多把大三级切割成N多个2+1，称之为“换台”，\*常见的基础起步，到了2+1出，此刻门槛是另外一个，因为你前边已经有赚，且容易，并且你升台，后边的跟着升……以此类推

这个模式只分两个身份，老板和代理身份

代理可以推荐两个用户也下单消费即可成为老板。

举个例子，我们以499礼包为例子

A用户在平台购买了499的礼包，成为了代理身份，享受直推权益，他再推荐两个用户也下单的话，那就可以从代理身份升级为老板身份。

那么代理以及老板可以获得什么奖励呢？

- 1、直推奖：A代理推荐一个用户可获得直推奖励100元
- 2、团队奖：A老板每推荐一个用户，就可获得平台奖励的团队奖200，加上直推奖的话就可以获得总共300的收益
- 3、平级奖：A老板推荐了B代理，当B代理也成为了老板之后，那么他们两个属于平级关系，但是用于B老板是A老板带出来的，那么A老板可以获得B老板所有收益的10%
- 4、帮扶制度：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a\*开始推荐的那两个小伙伴，那两个小伙伴也成为了老板，并且拥有十单的收益）

该模式\*大的亮点就在于门槛低，回本快，后期收益躺赚。还可以结合二级分销来做，合法裂变用户，帮扶机制也是为了保障每一位用户参与商城购物都会有实际性的收获，可以让团队完整裂变下去，并且获

得相应的收益。

如需完整方案，可向小编了解获取