

19、号称“众筹鼻祖”的原泰山众筹创始团队新项目即将面世？

产品名称	19、号称“众筹鼻祖”的原泰山众筹创始团队新项目即将面世？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

号称“众筹鼻祖”的原泰山众筹创始团队新项目即将面世？

项目信息

一、项目背景情况介绍

二、机制和玩法初步介绍

三、我为什么看好这个项目

一、项目背景介绍

原泰山众筹创始团队（可到江西面见确认）

2018年11月末在江西鄱阳启动泰山众筹，开创了泰山众筹模式，运行三年半，这两年市场仿盘早已过千个。

三年半时间，奠定了泰山的良好口碑，市场的任何项目，之所以介绍项目背景，各种背书，无非，是为了和你建立信任。

而这个项目，关于项目背景，无需太多介绍，泰山的原班创始团队新做，起于泰山，而高于泰山新作“SUN4.0”

解决市场痛点：

1、信任

2、怕团队亏钱问题

3、怕崩盘问题

4、动态赚钱问题

依然如之前泰山众筹之时，无公司，无实体，不发币

但是新项目不是众筹模式哈，全新的模式，模式首创，一套机制全做链上智能合约里

公链上智能合约自动执行，主流币参与，币本位，比如用BNB参与则赚BNB，用MATIC则赚MATIC。当前，是熊市，熊市能赚到币量，赚到主流币的币量和现金流，就是王/者。赚币量和现金流玩法介绍，首先，给市场提供了4个可参与的合约仓位。

合约仓位类别

1：自由合约（随进随出）

2：短周期合约（3-7天）

3：中周期合约（8-15天）

4：长周期合约（16-30天）

、静态：1%/天

不论参与那个合约，静态都是1%每天

合约1：自由合约，最短24小时就能一轮，24小时即壹天获利1%

合约2：短合约，3-7天一轮，具体是3天，还是4天，5，6，7天，取决于参加这个合约时的一个抽签，抽到几天则该合约自动执行几天，就拿几天的1%，比如抽到5，就拿5天的1%共5%，100个币进，出来时105个币自动退回到你的钱包地址

中、长合约同理

4个合约参与哪个都行，没限制，可参与一个，也可参与多个，也可同一个合约参与多次

可复利玩（即本利出来后再杀进去）

亦可不复利玩

、动态：共12级，0.5%-6%

动态：共12个级别，极差制

1级：0.5%

2级：1%

3级：1.5%

4级：2%

5级：2.5%

6级：3%

以此类推

10级：5%

11级：5.5%

12级：6%

动态NB的地方，在于，这个不是根据投资来算的，不是只拿一次的那种

动态按每轮结算

且，是提前结算，不是每轮结束结算，是每轮投资去合约，参与到合约那一刻，立刻秒结算动态

比如：我推荐你，你衿天参与短合约，你100个币刚参与那一刻，你的静态还没有产生，而衿天我这里的动态奖励就已经到账了

备注，是流水的百分比

例：假如我是能拿2%动态级别

我推荐你，你用100个币玩短合约，你用100个玩一次，我就赚一次2%即赚2个币，你一个月如果玩6次，我就赚6次2%，即赚12个币

如果，你复利进去投，你静态赚的更多，我动态赚的也更多

动态如何从1级升到2级升到12级？

答：流水、流水，还是流水

就是参与合约的流水，100个币，参与1次，是100的流水，参与3次，是300的流水

能赚多少？

答：纯静态，每月至少30%(不算复利情况)

动态，必然比静态多，例：我是2%级别，我伞下有10000个币的市场，如果，这10000个币，一个月参与6次众筹，我则拿

$10000 \times 2\% \times 6 = 1200$ 个币

3个月则赚

$1200 \times 3 = 3600$ 个币

.....

最大风险是多少？

答：投资最大风险，明确告诉标准数字，即保本65%，最大风险就是亏损35%，这个是机制决定的

因为机制决定了，投资者在参与合约那一刻，就把币进行合理分配到不同合约池中

用户参与合约100枚币，在参与进去时，合约就把币进行了自动分配，分配如下：

65% ~ 进入保险合约（即任何人动不了，只用来保障用户本金）

26% ~ 进入静态奖励池

6% ~ 进入动态奖励池直接分配完毕

0.5% ~ 进入前30名奖金池进行累计

0.5% ~ 进入后30名奖金池进行累计（这一块我一会儿需要单独讲一下，很有必要）

0.5% ~ 进入节点分红池

0.5% ~ 进入平台盈利，这个是平台利润

还有1%，是他们用来解决以前参与泰山众筹亏钱的人的处理的

这就是整体100%的分配

这个分配机制刚开始，就决定了任何用户投资参与，都要保证用户65%的资金是安全的，醉大风险封顶35%，蕞大风险35%，而盈利可能性确可能是350%、3500%

简单说一下SUN相对泰山进行了哪些升级

从三个痛点升级，其他也有，但我觉得这三个很重要

第一，原中心化的，做成去中心化，做到链上，做到智能合约自动执行，去中心化节点分布式运作

第二，解决后面人不愿参与不敢参与问题，即用上面分配中，我说要单独讲的那0.5%奖励池，每一个参与用户，参与一次，就有0.5%进入奖励池，1个人参与10次就有10次的0.5%进奖励池，这个奖励池，将会很大，有玩过FOMO3D的伙伴知道，这个奖励，是给最后一个打款的人的奖励，正因为有了这个巨大奖励池，我不再担心自己是最后一个打款的，我更希望自己是最后一个打币的，因为我打了100个币，可能，我能分到10万个币

第三，动态升级，流水百分比，这个，你懂的

最后，说一下，我为什么参与泰山新项目SUN

1、简单易推广，泰山的口碑大家都知道，名气在那，信任背书强大，一句泰山众筹原创团队做的全新模式即可

2、门槛低，模式好，一百美金就可以玩，可以随进随出，赚现金流，结合控盘精髓，能赚快钱，赚大钱，还能持续赚钱

3、除了能赚模式以内的钱还能赚到模式以外的钱，当前是牛市还是熊市？熊市适合赚币，项目不发币，用主流币来玩，币本位，赚主流币，牛市来了直接起飞

4、不担心市场把钱亏没

5、良好的商业模式，可持续运作的商业模式，泰山原班人马打造强大的共识，就能够良性循环，生生不息

因为项目还没开始，现在还没文字版资料，我就先把我这了解的基本信息，梳理的只是一些皮毛的东西，具体了解建议来一趟江西，来考察几天，跟创始人面对面交流，你就知道为什么泰山能做这么久。

却说曹操回军，曹仁接着，言吕布势大，更有陈宫为辅，兖州、濮阳已失，其鄆城、东阿、范县三处，赖荀彧、程昱二人设计相连，死守城郭。操曰：“吾料吕布有勇无谋，不足虑也。”教且安营下寨，再作商议。吕布知曹操回兵，已过滕县，召副将薛兰、李封曰：“吾欲用汝二人久矣。汝可引军一万，坚守兖州。吾亲自率兵，前去破曹。”二人应诺。陈宫急入见曰：“将军弃兖州，欲何往乎？”布曰：“吾欲屯兵濮阳，以成鼎足之势。”宫曰：“差分。薛兰必守兖州不住。——此去正南一百八十里，泰山路险，可伏精兵万人在彼。曹兵闻失兖州，必然倍道而进，待其过半，一击可擒也。”布曰：“吾屯濮阳，别有良谋，汝岂知之！”遂不用陈宫之言，而用薛兰守兖州而行。曹操兵行至泰山险路，郭嘉曰：“且不可进，恐此处有伏兵。”曹操笑曰：“吕布无谋之辈，故教薛兰守兖州，自往濮阳，安得此处有埋伏耶？教曹仁领一军围兖州，吾进兵濮阳，速攻吕布。”陈宫闻曹兵至近，乃献计曰：“今曹兵远来疲困，利在速战，不可养成气力。”布曰：“吾匹马纵横天下，何愁曹操！待其下寨，吾自擒之。”

