

CRM客户管理平台搭建开发

产品名称	CRM客户管理平台搭建开发
公司名称	微都科技
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

CRM客户管理平台APP系统系统小程序开发，CRM客户管理平台APP系统系统公众号开发，HU-899-LIAN，CRM客户管理平台APP系统系统平台搭建开发，CRM客户管理平台系统APP系统搭建

CRM客户管理系统应该有哪些功能？

对于销售公司来说，销售人员的日常工作是联系客户并记录客户的回访。但是，在实际工作过程中，销售人员有必要记录客户的意向，制定回访计

录此次回访。当销售人员离开公司时，这些数据将离开公司，公司将只留下基本信息，如客户的联系信息和姓名。新的销售人员需要重新开发客户，成

高。

CRM系统能让公司的领导实时掌握公司的销售工作包括客户录入、回访、报价、订单、工单等，及时发现公司运营过程中出现的问题，能够迅速做

应，调整运营计划。

一、品牌推广和拓客引流

CRM系统整合多渠道获客、表单营销、电子名片、电话、微信、qq、短信、邮箱等系列应用为企业的推广引流带来更高效、更有价值的营销方法，

业品牌建设

二、CRM助力销售效率高效提升

在大数据、云计算背景下，中小企业的营销方式悄然转型，CRM整合多种客户开发工具，电话智能呼叫，自动录音，大大提交企业销售工作效率，

决企业营销效率问题

三、客户资产轻松盘活

客户是企业核心资产，如何管理、盘活客户资产无疑是企业生存之根本，通过CRM统筹全生命周期的客户管理模型，打通挖掘、跟进、签约、维护

程，实现客户资产轻松盘活

四、CRM系统之PDCA式计划任务

正确的根据往年业绩、公司现有资源配置和市场发展趋势对全年的目标进行分解、执行、跟踪、督导和优化是保障全年目标实现的关键。通过CRM

标与销售计划匹配执行，实现目标落地，随时随地穿透销售进度。