

链动2 + 1商业模式，微三云钟小霞

产品名称	链动2 + 1商业模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

近年来，茶和咖啡成为快消品中不容忽视的品类，尤其是在消费主力军年轻人当中。快消咖啡已经切入****，茶饮料也占据了市场销售的前列。茶饮料已经超过碳酸饮料与气泡水并居**，茶不再成为老年人的专属，也成为年轻人的薪宠。咖啡和茶如何抓住年轻消费者。不难发现，从线下延伸到线上，是顺应了时代的进步，更是迎合消费行为的改变。线上消费方便快捷，种类丰富，打破地域限制的优势更加受年轻消费者的青睐。

几乎所有传统行业都面临着互联网的冲击！当然，，茶和咖啡也不例外。互联网带来的三重冲击，促使着企业的营销转型。随着互联网的

发展，某宝、各新媒体、直播带货平台、垂直茶领域网站都成了消费者购买茶叶、下级茶商批发茶叶的渠道。今天给大伙分享一下*持续火爆的一个模式，市场应用效果非常好。这个模式的特点就是简单粗暴，一句话来形容这个模式，就是直推三个用户回本，然后坐等收益——链动2+1模式

链动2+1模式首先有四大机制的，分佣机制，走人机制，留人机制和帮扶机制。分佣机制：两层分佣安全可靠。这个制度体系，主要有两大身份体系，一个是代理，一个是老板。

它的玩法：用户购买线上商城活动专区的礼包就可以成为代理，成为代理自后，邀请两个人活动专区的礼包成为新代理只有，就可以晋升为老板，同时把这两个新代理留给自己的上级，我们要脱离上级出来自己带团队，相当于我们拿两个人去顶替自己走后的空位，以一换二。

如何开拓自己的市场呢?这里就是这个模式关键的地发，在你升级成为老板的时候，你就从原来的市场跳出来了，但是你推荐的前两个人没有一起，而是留给了你的上级，也就是说每个人在成为老板开拓市场

的时候，都需要为自己的上级留下来两个人，同样的，你团队内每个人在升级成为老板的时候，也会留下两个人帮你拓建团队，这样你的团队就实现了自动的扩张。

分佣机制：

1.直推奖：代理直接推荐用户成为代理就可获得。（代理、老板都可以获得）

2.见单奖：通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得（仅老板可得）

3.平级奖：上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励（仅老板可得）

平台有个帮扶机制呢，主要的作用是什么呢？

就是防止为了成为老板，推荐两个死单，这时候A团队下面是走不下去的。所以说利用帮扶基金可以让每个团队顺其自然的走下去，同时

呢，可以达到一个快速裂变状态。

一个好的模式都是有它的使命的，要么它能够帮平台解决引流的问题，要么能帮助平台解决裂变的问题，，如果不能及时跟上，对于拥有线下门店的品牌商家来说，将越来越成为一种能力缺失。在这个阶段是很容易起盘的。

本文在意分享，码字不易，感谢各位富豪们的点赞、收藏