

抖音小店无货源动销玩法

产品名称	抖音小店无货源动销玩法
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

去年6月份我开始做抖音小店无货源模式，套用早期玩某宝的技术，结果不用说，补单起店很容易，抖音小店更像是某宝的翻版。

没想到的是，抖音的规则变化之快，迅速出台各种规则对补单进行限制，直至现在，那些所谓的补单团队，仍旧连抖音小店的门都碰不得。

随着当时的补单越查越严，我发现这个玩法“似乎”不能做了，每每补单总会被查，平台简直神了，由于当时手上还有其他业务，对于抖音小店无货源也就没太上心。

直到后来抖音小店直播间补单玩法的出现，我才明白，原来平台也没有想象中那么神。我仔细一分析，不是查补单查的准，而是补单资源太差，基本都是刷手，IP、电话卡等等早都被平台检测了，那还不是一查一个准。

想到这，我不禁笑了，仅仅是刷手质量的话，那岂不是很好解决。要知道我之前做淘客业务，购物粉就是靠做评价引流来的，当时找的做评价的网络兼职可不少，全国各地的大学生。

上万个来自全国各地的大学生资源，不是现成的鱼塘吗？还都是高质量的。

想到这，立即执行，开始召唤我的小兼职们做任务，由于有过之前的合作经历，信任度还是有的，一条朋友圈就来了近百个兼职，对一个新店做全店动销。

3天，只用了三天，我就再次体会到了日出百单的感觉，自然流量还是贼香的。

当时做抖音小店无货源，身边很多小伙伴感兴趣，就开始收学员。有了新的起店玩法，当然时间免费分享给他们，大家伙匆忙开始测试。

由于我对接给他们的鱼塘比较优质，没有出现过违规，虽然也有做了动销没起来的店，但不妨碍80%起店的大概率。

对于那些没起店的，主要原因在于选品，不按照爆款+蓝海的选品规则来，只凭自己喜好肯定是不行的。

现在是2021年8月25号，我告诉你们全店动销可以玩，违规只是你的资源质量问题，提高自己的鱼塘质量，千万不要找团队补单。

其次是补单入口，你是通过直播间？橱窗？第三方入口还是直接进店铺整？

万一你做了动销，真的没有起店，不用怀疑，就是你的选品问题。品类是否为热销爆款？蓝海产品？刚需？是否符合类目？带不带品牌等等。