

## 微三云：2+1链动模式——疫情之下的新模式

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 微三云：2+1链动模式——疫情之下的新模式   |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司         |
| 价格   | .00/件                   |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室  |
| 联系电话 | 13728755927 13728755927 |

### 产品详情

如今所谓的电商模式是怎么理解的，为何这么火爆？主要就是在打破了传统微商以及传统电商的思维以及卖货方式，而链动2+1模式其实就是抓住了消费者渴望实惠和性价比的一门创业利益需求，企业把产品成本与价值之间的利润进行重新分配，用于吸引用户。我们称这个链动商业模式为--链动2+1模式

链动2+1模式是让消费者先盈利，体验购买产品，通过产品效果形成用户的消费习惯，激发消费者的购物欲望，继续为平台创造价值，让消费者参与利润分配，在分配过程中销售产品。

链动2+1模式核心点：在成为老板的同时，推荐的两个代理也需要留给推荐他们的上级，帮助上级团队做裂变，同样，你会离开上级创建自己的团队市场，当团队发展代理成为合作伙伴，他们也会离开你的团队创建自己的团队市场，但他们推荐的两个代理留下来帮助你做市场。

链动2+1模式玩法：

代理：用户可以通过购买平台指定的产品成为代理。成为代理后，他

们可以参与推广，完成推广任务，只能获得奖励。

老板:代理完成任务后，可以成为老板，成为老板三种奖励。

奖励机制：

1.直接推荐奖励(代理和老板都可以):消费者A在平台上购买指定产品，获得代理身份。

2.代理A直接推荐消费者B购买产品，消费者B也成为代理，代理A获得直接推荐奖励。

3.团队见点奖励（只有老板才能获得）：代理A再次推荐第二个消费者C购买指定产品，消费者C购买产品成为代理身份。代理A成功晋升为老板，因为他直接推荐两个人购买产品作为代理。

4.平等奖励(只有老板能得到):当老板A的下属代理B推荐两个人消费指定产品并成为代理时，B升级为老板，到这个时候，B老板可以享受老板的奖励，而老板A可以获得B老板每次收入的10%作为等级奖励。

5.支持奖励机制（只有老板才能获得）：当老板A想要提取现金奖励时，平台会自动冻结部分奖励并收取现金提取费，但如何提取所有奖励？如果老板A想大化利益，他必须帮助老板B完成平台规定的订单数量，他可以解冻奖励，而不会再冻结。

例子：

1.代理直接赚100元

2.老板见点奖200元

3.老板一个人直接赚300元(见点奖200元) 100元直推奖)

例如：

马小云买了499元的礼包作为代理

小云推荐小腾和小诚购买，小云分别获得100个直接奖  
100元升级为老板，小腾、小成为代理

小云推荐小林购买，小云获得直接奖100  
见点奖200=300元。小腾和小诚留给上级，第三线是小云的团队。

走2留1机制，直推前两个人只能拿直推荐，见点奖给上级。直推2人后  
升级为老板，第三人第三个人可以直接推N个代理 $N * (100 + 200)$

在当前的行业中，召开招商会并不难。难的是如何招商，如何带领团队，如何支持团队，不断引流，裂变，2+1链模式可以帮助你,当然,模式只是一个工具,只有法律合规操作平台,是企业长期发展的关键。