

## 微三云：共享购（嗨购模式）线上线下消费创业新模式

产品名称	微三云：共享购（嗨购模式）线上线下消费创业新模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

一年一晃就快过去，有些人可能每天都为了工作忙得不可开交，有些人可能还在寻找工作的道路上迷茫，还有一些人可能会在找寻某个项目，迟迟不敢入手。如果是这样，我建议你暂时还不适合创业。为什么呢？如果说你只是因为某种外界的因素或怕创业失败的心里，你可能永远什么事都做不好。

颠覆者普遍享有20倍于平均市值的增长率，并且可以在几年内，使旧的商业模式和行业规范变成过去时，从一文不名到成为新任市场领导者。

下面就拿近研发的一款创新性的共享购生态系统来做分析，共享购一共分为两个资产体系，一是共享值，二是共享积分。那么它们分别在平台里是怎么获得？

平台总共发行两种资产：共享值、共享积分。

1、共享值：注册、分享、消费得共享值，可以转化成共享价值实现增值变现。

2、共享积分：平台限量发行，通过个人所拥有的共享值释放为共享积分，可流通，具有增值属性。

商家入驻平台需要自身持有价值500元的共享积分作为保证金，如当积分数量低于0时，消费将无法在该商家内下单，当消费者下单后，商家需扣除商品让利额等值的共享积分。

具体获得共享积分途径：

举例：当日全网总消费共享值为10万，平台每晚固定释放888个共享积分，假如A用户拥有1000的共享值，那么A将获得：1000共享值除以全网共享值10万再来乘以固定释放888共享积分，就是A用户当日所得8.88个共享积分。

个人也会随之消耗共享值，当天转换前的共享值1000减去当日获得共享积分数乘以当日共享积分价值。

系统亮点:

1、对于消费者来说：消费得越多，获得的共享值就越多，所获得的现金价值就越多。

2、对于商家来说：让利越多，消费者才会不断去消费，商家解决销货库存的同时，也会拿到部分收益。

3、共享积分的价值增长：平台参与的商家越多，总体让利总额越大，消耗共享积分总量越大，需求的共享积分也会越来越大，而每日空投固定量不变，积分供不应求，价值也会变得越来越高。

4、消费者转化为消费商：消费等同于收益，消费就等于盈利，消费就等于创业，消费者变消费商。

5、有效促进实体发展，帮助实体企业销去库存，实现引流、锁客、复购的核心竞争力。