

中驰八方商城系统（软件）

产品名称	中驰八方商城系统（软件）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

中驰八方商城系统（软件）【吕筱】，中驰八方商城系统模式开发、中驰八方商城系统软件开发、中驰八方商城小程序系统开发。

管理层以身作则。成功的企业变革需要自上而下的文化宣贯及执行。首先，企业高层要以身作则，成为变革，亲自设立并宣传企业变革愿景及理念，成为公司上下皆信赖的变革“榜样”；之后，进一步撬动企业高层、中层管理者的支持与投入，实现全方位渗透企业各层级的变革文化落地。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！

一、生态、万业联盟

线上商城+实体店入驻

线上商城：采用***好的供应链，提供完全平价的商品，你家庭需要什么就在这里买，一定都不是价格虚高的产品。

实体店入驻：商家入驻后，严格按照平时店内正常价格提供商品，消费者通过本app购买的商品不能高于正常价格。

结算方式：顾客购买产品或者进店消费后，通过app付款，顾客获得消费额相等的积分奖励，消费多少送多少，商家或店家立即获得84%的现金收益和16%的积分收益。

消费者和商家获得的积分收益按照每天万分之（5 - 10）释放，初期设置在万分之8每天。

对接商家和店家奖励：对接人获得流水2%的加速释放奖励。（假如你有200积分，你对接了一个商家一周的流水为1万，那么 $2\% \times 10000=200$ ，不到一周时间，你的200积分就全部释放为可提现的积分）

高额积分获取专区，每消费100元钱获得6.25倍积分。

问答：

1.假如你是顾客，你愿意不愿意到这样app合作商家消费？

答案：如果是我，我是愿意的。因为在这样的商家，如果我本来就要消费1000元，如果不用这个平台我消费了就什么都没有了，在这个平台我花出去的1000元钱还会再回来，虽然按照万分之8的速度，每天只能回来8毛钱，但是每回来1分钱都是赚的，所以我一定愿意。

2.假如你是商家，你愿不愿意通过这种方式吸引更多的顾客到你店里消费？

答案：如果是我，我是愿意的。因为我可以通过这种方式吸引顾客到我店里来消费，虽然暂时被扣除的16%的服务费，只收到84%的现金，但是我可以获得更多愿意到我店里消费的顾客，增加店铺销量，这个钱我就当给顾客的折扣好了，本来也是要给到折扣的，并且平台送我的积分还按照万分之8的速度释放，虽然缓慢，但是我能接受，因为我如果给折扣这个钱本来是没有的，这里回来的每1分钱也都是赚到的。

3.假如成为推广者你就可以对接商家，你愿不愿意成为推广者？

答案：如果是我，我是愿意的。因为我可以通过推广商家入驻获得收益，如果我对接了一个商家，每个月流水在平台上达到了10万，我将获得2%的加速收益2000元，只要我在平台上购买任何一个产品获得2000的积分，直接就能够获得2000元，相当于我白白赚了一个真实价值在2000元的产品。如果我通过高额积分区花费350元购买产品，我将获得2000积分，直接变成1800元可提现现金，200元复销现金，相当于直接赚了1450。如果我对接10家商家，我将获得14500元，所以，我愿意成为推广者并且花费碎片化时间推广商家入驻。

同时，零售企业应进行系统化的能力建设，以支撑转型所需的人才发展。例如，针对产品经理、数据科学家，或一线业务人员，分别开发体系化、定制化的培训方案，制定不同的学习旅程，明确各阶段所需的关键能力建设目标和对应课程，并匹配以相应的绩效管理、任职资格和激励调整等，将之纳入数字化转型所需要的关键能力要求。

培育数字化能力也有不同的路径选择，包括体外孵化，或以设立合资企业、兼并收购的方式快速获取。以天虹为例，其由天虹数字化经营中心孵化独立子公司灵智数科，承载集团核心数字化运营及实战能力，并支持集团数字化能力的对外平台化输出，打造零售数字化解决方案。

