## 中驰八方商城系统(软件)

产品名称	中驰八方商城系统(软件)
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

中驰八方商城系统(软件)【吕筱】,中驰八方商城系统模式开发、中驰八方商城系统软件开发、中驰八方商城小程序系统开发。

管理层以身作则。成功的企业变革需要自上而下的文化宣贯及执行。首先,企业高层要以身作则,成为变革,亲自设立并宣传企业变革愿景及理念,成为公司上下皆信赖的变革"榜样";之后,进一步撬动企业高层、中层管理者的支持与投入,实现全方位渗透企业各层级的变革文化落地。

免责声明:此帖来源转载于网络,仅供参考,非平台方,一切与本人无关,本公司开发系统,不是要做系统的一律勿扰!

一、生态、万业联盟

线上商城+实体店入驻

线上商城:采用\*\*\*好的供应链,提供完全平价的商品,你家庭需要什么就在这里买,一定都不是价格虚高的产品。

实体店入驻:商家入驻后,严格按照平时店内正常价格提供商品,消费者通过本app购买的商品不能高于正常价格。

结算方式:顾客购买产品或者进店消费后,通过app付款,顾客获得消费额相等的积分奖励,消费多少送多少,商家或店家立即获得84%的现金收益和16%的积分收益。

消费者和商家获得的积分收益按照每天万分之(5-10)释放,初期设置在万分之8每天。

对接商家和店家奖励:对接人获得流水2%的加速释放奖励。(假如你有200积分,你对接了一个商家一周的流水为1万,那么2%×10000=200,不到一周时间,你的200积分就全部释放为可提现的积分)

高额积分获取专区,每消费100元钱获得6.25倍积分。

## 问答:

1.假如你是顾客,你愿意不愿意到这样app合作商家消费?

答案:如果是我,我是愿意的。因为在这样的商家,如果我本来就要消费1000元,如果不用这个平台我 消费了就什么都没有了,在这个平台我花出去的1000元钱还会再回来,虽然按照万分之8的速度,每天只 能回来8毛钱,但是每回来1分钱都是赚的,所以我一定愿意。

2.假如你是商家,你愿不愿意通过这个方式吸引更多的顾客到你店里消费?

答案:如果是我,我是愿意的。因为我可以通过这种方式吸引顾客到我店里来消费,虽然暂时被扣除的16%的服务费,只收到84%的现金,但是我可以获得更多愿意到我店里消费的顾客,增加店铺销量,这个钱我就当给顾客的折扣好了,本来也是要给到折扣的,并且平台送我的积分还按照万分之8的速度释放,虽然缓慢,但是我能接受,因为我如果给折扣这个钱本来是没有的,这里回来的每1分钱也都是赚到的。

3.假如成为推广者你就可以对接商家,你愿不愿意成为推广者?

答案:如果是我,我是愿意的。因为我可以通过推广商家入驻获得收益,如果我对接了一个商家,每个月流水在平台上达到了10万,我将获得2%的加速收益2000元,只要我在平台上购买任何一个产品获得2000的积分,直接就能够获得2000元,相当于我白白赚了一个真实价值在2000元的产品。如果我通过高额积分区花费350元购买产品,我将获得2000积分,直接变成1800元可提现现金,200元复销现金,相当于直接赚了1450。如果我对接10家商家,我将获得14500元,所以,我愿意成为推广者并且花费碎片化时间推广商家入驻。

同时,零售企业应进行系统化的能力建设,以支撑转型所需的人才发展。例如,针对产品经理、数据科学家,或一线业务人员,分别开发体系化、定制化的培训方案,制定不同的学习旅程,明确各阶段所需的关键能力建设目标和对应课程,并匹配以相应的绩效管理、任职资格和激励调整等,将之纳入数字化转型所需要的关键能力要求。

培育数字化能力也有不同的路径选择,包括体外孵化,或以设立合资企业、兼并收购的方式快速获取。以天虹为例,其由天虹数字化经营中心孵化独立子公司灵智数科,承载集团核心数字化运营及实战能力,并支持集团数字化能力的对外平台化输出,打造零售数字化解决方案。