

## 代理记账公司，怎么找客户，这些方法一定要去尝试

产品名称	代理记账公司，怎么找客户，这些方法一定要去尝试
公司名称	北京鱼爪网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:鱼爪集团 类型:一对一服务 服务:线上/线下服务
公司地址	北京市大兴区金星西路6号院1号楼11层1105（注册地址）
联系电话	15008412814 15008412814

### 产品详情

# 代理记账公司，怎么找客户，这些方法一定要去尝试

## 1. 上门拜访和传单派发

它将对中小型和微型企业相对性密集的市场批发，写字楼，工业区，相应工业区，创业孵化器等开展逐项浏览。上门服务拜会的益处是他们可以寻找重要责任人并造成特殊的实际效果，可是他们也是有缺陷，显而易见这也是规模不经济的。

您可以在本地的生活报，商业服务报刊和别的报刊上投放广告，价钱也不是很贵。以往，当互联网技术并不是很繁荣的情况下，杂志广告

是合理的，可是如今互联网技术越来越愈来愈比较发达，阅读文章报刊的人越来越低，杂志广告也不是很合理。

## 2. 电话营销

这也是当今代理记账公司的主要销售方式。他们选购一些公布的企业名录和企业文件目录，随后一个接一个地通电话。可是，这类范畴普遍的中低收入业务模型效率并不是很高。

## 3. 人脉关系

一般大多数某税局税管员或是是工商注册单位有关责任人有好朋友、亲朋好友、“跑单”、“强烈推荐”；这类一般税管员特定某代理记账公司的顾客人群，一般成单率都很高，并且价位也很好。由于官方色彩的引入在中国销售市场上是具有一定权威性的。

## 4. 老顾客介绍

根据对顾客高品质的服务项目，获得用户的较大认同，让顾客协助强烈推荐顾客，这类方式我觉得是通过率大的，并且顾客品质也是较好的。

根据用户评价顾客推荐介绍，朋友找代理记账；这类状况存在于一切新客户的二次发掘，每一个顾客都是有自身的社交圈子，从这当中衍化的构思会出现许多，例如老客户维护、小区运营，促进顾客引流方法顾客需要做用户评价。这类方式首要的是一定要为客人带来优质的服务项目。

## 5. 百度推广

砸钱从百度搜索引擎中获得顾客，也是一些有战斗力的代理记账企业喜爱做的事儿，可是实际效果优劣仅有使用过的秀人才了解，据统计，根据投百度搜索引擎广告的支出和产出率是相差太大的，因此请慎重。

## 6. 电信大数据获客

大数据时代早已悄悄地来临，很多新科技技术性持续更改潜在用户的各个方面，给潜在用户的各个方面产生了很大的便捷。电信大数据营销的新形势下也促进了经济金融的发展趋向，在其中电信大数据\*\*顾客大数据营销为房地产业顾客营销推广产生了新一轮的转型发展。

电信大数据顾客获得服务平台与电信大数据运营商产生战略合作。依靠运营商互联网大数据PB数据库查询，在电信大数据中心的全力支持下，有目的地分析房地产业总体目标潜在用户的情形和特点，转化成潜在用户标签画像，获取\*\*的意向客户数据信息。